

BLUE HYBRID SOLUTIONS ENERJİ ANONİM ŞİRKETİ
PAYA DAYALI KİTLE FONLAMASI BİLGİ FORMU

Bu bilgi formu, Sermaye Piyasası Kurulu'nun (Kurul) III-35/A.2 sayılı Kitle Fonlaması Tebliği (Tebliğ) gereği BLUE HYBRID SOLUTIONS ENERJİ ANONİM ŞİRKETİ'nin ihtiyaç duyduğu 7.500.000 TL tutarındaki fonun toplanabilmesi amacıyla yürütülecek olan kampanya kapsamında hazırlanmıştır. (Kampanya süresi boyunca fazla talep gelmesi halinde toplanabilecek fon tutarı 9.000.000 TL'ye kadar artırılabilir.)

Yatırım komitesinin kitle fonlaması bilgi formunu onaylaması üye tamsayısının çoğunluğunun bu yönde karar vermesi ile mümkündür. fonVenture Kitle Fonlama Platformu A.Ş. tarafından daha ağır bir nisap belirlenebilir. Bu kapsamda, fonVenture Kitle Fonlama Platformu A.Ş. tarafından bilgi formunun onaylanması için çoğunluk kararı gereklidir.

İşbu bilgi formu yatırım komitesinin 03/03/2026 tarihli kararıyla 0 (sıfır) olumsuz oya karşı 4(dört) olumlu oy ile onaylanmış olup, Kurul'un onay veya iznine tabi değildir. Kitle fonlaması suretiyle halktan para toplayan girişim şirketleri ile bunlara fon sağlayan yatırımcılar arasındaki ilişkiler, sermaye piyasası mevzuatına değil, genel hükümlere tabidir. Kitle fonlaması yoluyla yapılan yatırımlarda, 6362 sayılı Sermaye Piyasası Kanunu'nun (SPKn) yatırımcı tazminine ilişkin hükümleri uygulanmaz.

Yatırımcıların BLUE HYBRID SOLUTIONS ENERJİ ANONİM ŞİRKETİ'ne yönelik fon sağlama taleplerini, 13/04/2026 ile 11/06/2026 tarihleri arasında gerçekleşecek olan kampanya süresi boyunca <https://fonventure.com/kampanya/a5a5e508-1b39-469b-94dd-94fa4585b907> adresli kampanya sayfası üzerinden fonVenture Kitle Fonlama Platformu A.Ş.'a iletmeleri gerekmektedir. Yatırım kararları, işbu bilgi formu ile birlikte kampanya sayfasında ilan edilen bilgilerin bir bütün olarak değerlendirilmesi sonucu verilmelidir.

SPKn'nun 35/A maddesinin altıncı fıkrası gereği bilgi formunu imzalayan gerçek ve tüzel kişiler bu bilgi formunda yer alan yanlış, yanıltıcı veya eksik bilgilerden kaynaklanan zararlardan müteselsilen sorumludur.

Bu bilgi formunda ve eklerinde yer alan bilgilerin, sahip olduğumuz tüm bilgiler çerçevesinde gerçeğe uygun olduğunu ve bilgi formundaki bilgilerin anlamını değiştirecek nitelikte bir yanlışlık, yanıltıcılık ve eksiklik bulunmaması için her türlü makul özenin gösterildiğini beyan ederiz.

FonVenture Kitle fonlama Platformu A.Ş.

www.fonventure.com

Devletpaşa Vd. 1331372334



<p>BLUE HYBRID SOLUTIONS ENERJİ ANONİM ŞİRKETİ Yetkilisinin/Yetkililerinin Adı, Soyadı, Görevi, Tarih ve İmza</p>	<p>Sorumlu Olduğu Kısım</p>
<p>Muhammet Çoplan Kurucu Ortak 09.04.2026</p> <p>BLUE HYBRID SOLUTIONS ENERJİ ANONİM ŞİRKETİ Fatih Sultan Mehmet Mah. Şişir Sok. Relux Plaza No:10/48 Ümraniye / İST. Alemdağ VD: 178 181 1495</p>	<p>BİLGİ FORMUNUN TAMAMI</p>
<p>Tarık Küpçü Kurucu Ortak 09.04.2026</p> <p>BLUE HYBRID SOLUTIONS ENERJİ ANONİM ŞİRKETİ Fatih Sultan Mehmet Mah. Şişir Sok. Relux Plaza No:10/48 Ümraniye / İST. Alemdağ VD: 178 181 1495</p>	<p>BİLGİ FORMUNUN TAMAMI</p>

<p>fonVenture Kitle Fonlama Platformu A.Ş. Yatırım Komitesi Üyelerinin Adı, Soyadı, Görevi, Tarih ve İmza</p>	<p>Sorumlu Olduğu Kısım</p>
<p>Dr. Fahrettin Yahşi Yatırım Komitesi Üyesi 09.04.2026</p> <p><i>(Signature)</i></p>	<p>BİLGİ FORMUNUN TAMAMI</p>
<p>Dr. Aydın Gündoğdu Yatırım Komitesi Üyesi 09.04.2026</p> <p><i>(Signature)</i></p>	<p>GENEL GEREKÇE VE TEMEL BİLGİLER, RİSK FAKTÖRLERİ, FİNANSAL BİLGİLER</p>
<p>Hüseyin Atılkan Yatırım Komitesi Üyesi 09.04.2026</p> <p><i>(Signature)</i></p>	<p>GENEL GEREKÇE VE TEMEL BİLGİLER, RİSK FAKTÖRLERİ, FİNANSAL BİLGİLER</p>
<p>Aziz Battal Yatırım Komitesi Üyesi 09.04.2026</p> <p><i>(Signature)</i></p>	<p>BİLGİ FORMUNUN TAMAMI</p>

FonVenture Kitle Fonlama Platformu A.Ş.
www.fonventure.com
Devletpaşa Yd. 3381370034

(Signature)

UYARI

Bu bilgi formu, “düşünülmektedir”, “planlanmaktadır”, “hedeflenmektedir”, “tahmin edilmektedir”, “öngörülmektedir”, “amaçlanmaktadır” ve “beklenmektedir” gibi kelimelerle ifade edilen geleceğe yönelik açıklamalar içermektedir. Bu tür açıklamalar belirsizlik ve risk içermekte olup, sadece bilgi formunun yayım tarihindeki öngörülerini ve beklentileri göstermektedir. Birçok faktör, girişim şirketinin ve platformun geleceğe yönelik beklentilerinin öngörülenden çok daha farklı sonuçlanmasına yol açabilecektir. Özellikle kar tahmin ve beklentileri gerçekleşebilecek olandan daha iyimser senaryoları içerebilir. Yatırımcıların, girişim şirketinin ticari hedeflerine ulaşamama riskinin bulunduğu ve bu tip şirketlere yapılan yatırımların oldukça yüksek riskler barındırdığı hususlarında bilgi sahibi olmaları gerekmektedir.

1. GİRİŞİM ŞİRKETİ HAKKINDA BİLGİLER

1.1. Genel Bilgiler

Girişim Şirketi Hakkında Genel Bilgiler	
Ticaret Ünvanı	: BLUE HYBRID SOLUTIONS ENERJİ ANONİM ŞİRKETİ.
İşletme Adı	:
Hukuki Statüsü	: Anonim Şirket
Merkez Adresi	: Fatih Sultan Mehmet Mah. Şiir Sk. No: 10 İç Kapı No: 48 Ümraniye / İstanbul
Kuruluş Tarihi	: 22.01.2025
Sermayesi	: 1.000.0000 TL
Ticaret Sicil Müdürlüğü	: T.C İstanbul Ticaret Sicil Müdürlüğü
Ticaret Sicil Numarası	: 1065308
Vergi Dairesi	: Alemdağ
Vergi Kimlik Numarası	: 1781811495
Telefon Numarası (Blue)	: 0850 303 03 71
İnternet Sitesi	: https://www.bluehybridsolutions.com/tr

1.2. Faaliyet Konusu ve İş Modeli

Amaç ve Faaliyet Konusu

Blue Hybrid Solutions, yenilenebilir enerji ile çalışan, şebekeden bağımsız (off-grid), modüler ve yüzer deniz suyu arıtma platformlarının geliştirilmesi, üretilmesi, kurulumu, işletilmesi ve ticarileştirilmesi alanında faaliyet göstermektedir. Şirketin amacı; özellikle su stresi yaşayan kıyı bölgeleri, adalar ve turizm merkezleri için enerji bağımsız, düşük karbon ayak izine sahip ve şebekeden bağımsız çalışma yapısı sayesinde enerji kaynaklı emisyonları önemli ölçüde azaltan, bu yönüyle özellikle endüstriyel firmalar açısından Avrupa Birliği Sınırdan Karbon Düzenleme Mekanizması (CBAM – Carbon Border Adjustment Mechanism), net-sıfır (net-zero) hedefleri ve iklim uyum politikaları kapsamında önemli bir maliyet ve rekabet avantajı sağlayan, hızlı devreye alınabilen alternatif su üretim altyapıları geliştirmektir.

Fiilen Yürütülen Faaliyetler

Şirket tarafından fiilen yürütülen faaliyetler;

- Tamamen yenilenebilir enerji ile çalışan yüzer deniz suyu arıtma platformlarının geliştirilmesi,
- Pilot tesis üzerinden saha doğrulama ve sistem optimizasyonu çalışmaları,
- Modüler ürün mimarisinin standardizasyonu,
- Yurtiçi ve yurtdışı iş geliştirme ve müşteri görüşmeleri,
- Proje bazlı satış ve sözleşme süreçlerinin yürütülmesi şeklinde özetlenebilir.

Geliştirilen Teknolojiler, Ürünler ve Hizmetler

Şirket tarafından geliştirilen ana ürün; güneş enerjisi, rüzgâr enerjisi ve enerji depolama altyapısını ters ozmoz (RO) prosesi ile entegre eden, deniz üzerinde konumlandırılabilen yüzer deniz suyu arıtma platformudur.

Sistem modüler yapıda tasarlanmış olup yaklaşık 20 m³/gün ile 2000 m³/gün aralığında farklı kapasitelere ölçeklenebilmektedir.

Bodrum Bitez Marina'da kurulan pilot tesis kapsamında sistem;

- 12 kW güneş paneli,
- 24 kW rüzgâr türbini,
- 84 kWh batarya enerji depolama sistemi ile donatılmış olup günlük ortalama 20 ton içme suyu kalitesinde su üretim kapasitesine sahiptir.

Bodrum Bitez Marina'da kurulan pilot tesis kapsamında sistem, gerçek deniz koşullarında test edilmiş olup, saha operasyonları sırasında yaklaşık 120 km/saat rüzgâr hızına (Beaufort ölçeğine göre fırtına seviyesine yakın koşullar) kadar ulaşan çevresel etkiler altında gözlemlenmiştir. Bu koşullarda sistemin yapısal bütünlüğünü ve operasyonel sürekliliğini koruduğu, otonom çalışma kabiliyeti sayesinde kesintisiz şekilde içme ve kullanma suyu üretimine devam edebildiği doğrulanmıştır. Elde edilen saha verileri, sistemin farklı deniz ve iklim koşullarında güvenli ve sürdürülebilir şekilde çalışabildiğini ortaya koymaktadır.

Ayrıca, büyük kapasiteli sistemler için offshore rüzgâr türbini teknolojilerinde kullanılan mühendislik yaklaşımlarından faydalanılarak platform stabilitesi detaylı olarak analiz edilmiş; farklı yük senaryoları ve en zorlu hava koşulları altında sistem davranışı simülasyonlarla değerlendirilerek tasarımın yüksek dayanıklılık ve güvenilirlik kriterlerini karşıladığı ortaya konmuştur.

Şirket tarafından geliştirilen enerji bağımsız yüzer deniz suyu arıtma sistemi ile ilgili olarak uluslararası patent başvuru süreci devam etmekte olup, ilgili teknolojinin uluslararası ölçekte korunması ve ticarileştirilmesi hedeflenmektedir. PCT/TR2025/050987 numarası ile Patent İşbirliği Anlaşması (PCT) kapsamında başvuru yapılmıştır. Söz konusu başvuru; yenilenebilir enerji kaynaklarının deniz suyu arıtma sistemleri ile entegre çalışmasına yönelik sistem mimarisi, enerji yönetim yaklaşımı ve modüler platform tasarımını kapsamaktadır. Ayrıca teknoloji, sistem mimarisi, operasyon optimizasyonu ve saha uygulama bilgisi şirket know-how'ı olarak korunmaktadır.

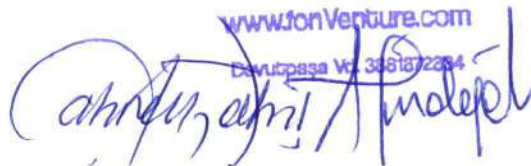
Şirketin sunduğu hizmetler aşağıdaki gibidir:

- EPC (anahtar teslim sistem satışı),
- Water-as-a-Service (su hizmet modeli),

FonVenture Kitle Fonlama Platformu A.Ş.

www.fonventure.com

Davutpaşa Yö. 3381872384



- WPA (uzun vadeli su alım anlaşmaları),
- LTSA (uzun dönem servis ve işletme hizmetleri).

İş Modeli

Şirket hibrit bir B2G ve B2B iş modeli ile faaliyet göstermektedir.

Birincil hedef müşteri kitlesi: Kıyı belediyeleri ve su idareleri, turizm bölgeleri ve ada ve yarı izole yerleşimlerdir.

İkincil hedef müşteri kitlesi: Oteller, marinalar, kıyı endüstriyel tesislerdir.

Şirket, kısa vadede EPC modeli ile gelir elde etmeyi, orta ve uzun vadede ise EPC-F olarak Water-as-a-Service, WPA ve LTSA modelleri ile tekrarlayan ve öngörülebilir nakit akışları da oluşturmayı hedeflemektedir.

Organizasyon Yapısı ve Çalışan Sayısı

Şirketin organizasyon yapısı; teknoloji geliştirme, mühendislik, proje geliştirme, satış ve operasyon fonksiyonları etrafında şekillenmektedir.

Şirketin Gelişiminde Önemli Rol Oynayan Gelişmeler

Şirketin gelişiminde öne çıkan başlıca gelişmeler aşağıdaki gibidir:

Yenilenebilir enerji entegre yüzer desalinizasyon teknolojisinin geliştirilmesi: Güneş ve rüzgâr enerjisi ile çalışan, şebekeden bağımsız (off-grid) yüzer deniz suyu arıtma platformu tasarlanmış ve sistem mimarisi oluşturulmuştur.

Pilot tesisin kurulması ve saha doğrulamasının tamamlanması: Bodrum Bitez Marina'da kurulan pilot tesis, gerçek deniz koşullarında test edilmiş olup yaklaşık 120 km/saat rüzgâr hızına (Beaufort ölçeğinde fırtına seviyesine yakın) ulaşan çevresel koşullar altında sistemin yapısal ve operasyonel performansı gözlemlenmiştir. Sistem, bu koşullarda otonom şekilde çalışarak kesintisiz içme ve kullanma suyu üretimini sürdürdüğünü sahada kanıtlamıştır.

Teknolojinin operasyonel güvenilirliğinin doğrulanması: Pilot uygulama ile sistemin enerji üretimi, depolama ve su üretim süreçlerinin entegre şekilde yönetilebildiği ve değişken yenilenebilir enerji koşullarında stabil çalışabildiği gösterilmiştir.

Modüler ve ölçeklenebilir ürün mimarisinin oluşturulması: 20 m³/gün ile 2000 m³/gün kapasite aralığında ölçeklenebilen sistem mimarisi geliştirilmiş olup, farklı kullanım senaryolarına uyarlanabilir yapı oluşturulmuştur.

İleri mühendislik analizleri ve offshore uyumluluk çalışmaları: Büyük kapasiteli sistemler için offshore rüzgâr türbini teknolojilerinde kullanılan mühendislik yaklaşımları referans alınarak platform stabilitesi analiz edilmiş; farklı yük ve hava koşullarına karşı sistem davranışı simülasyonlarla değerlendirilerek tasarımın zorlu deniz koşullarına uyumluluğu ortaya konmuştur.

Uluslararası patent başvuru sürecinin başlatılması: Geliştirilen teknolojiye ilişkin olarak PCT/TR2025/050987 numarası ile uluslararası patent başvurusu yapılmış olup, sistem mimarisi ve enerji-su entegrasyon yaklaşımının korunmasına yönelik süreç devam etmektedir.

Ticari faaliyetlerin ve iş geliştirme süreçlerinin başlatılması: Yurtiçi ve yurtdışında belediyeler, turizm tesisleri ve kıyı endüstriyel kullanıcılarla ticari görüşmeler gerçekleştirilmiş ve proje bazlı iş geliştirme süreçleri başlatılmıştır.

FonVenture Kitle fonlama Platformu A.Ş.
www.fonventure.com
Denizci Paşa Mh. Akmerkez
Cahret Uzun
Amel

Uluslararası görünürlük ve ekosistem erişimi: Şirket, geliştirdiği teknoloji ile MIT Energy Conference 2026 Innovators Forum kapsamında davet edilmiş ve uluslararası yatırımcı ve sektör paydaşları ile temas kurma fırsatı elde etmiştir.

Kamu ve yerel paydaşlar nezdinde tanınırlık kazanılması: Geliştirilen çözüm, yerel yönetimler ve kamu paydaşları tarafından değerlendirilmeye alınmış olup, özellikle su stresi yaşayan bölgeler için alternatif bir altyapı modeli olarak konumlanmıştır.

Önemli Yatırımlar ve Finansman Şekilleri

Şirket tarafından bugüne kadar gerçekleştirilen başlıca yatırımlar; pilot tesisin geliştirilmesi, mühendislik çalışmaları ve saha kurulumuna yöneliktir.

Finansman yapısı; özkaynak, girişimci katkıları ve erken aşama ticari faaliyetlerden elde edilen gelirler ile desteklenmektedir.

Geleceğe Yönelik Önemli Yatırımlar ve Planlar

Şirketin geleceğe yönelik yatırım planları aşağıdaki başlıklarda toplanmaktadır:

- 2000 m³/gün kapasiteli sistem geliştirme çalışmaları,
- Modüler üretim altyapısının olgunlaştırılması,
- Yurtiçi ve yurtdışı satış ve iş geliştirme faaliyetlerinin artırılması,
- Çalışma sermayesi ve proje ön finansman kapasitesinin güçlendirilmesi.

1.3. Sektör ve Pazar Analizi

Blue Hybrid Solutions, yenilenebilir enerji entegre desalinizasyon (deniz suyu arıtma) ve dağıtık su altyapısı çözümleri alanında faaliyet göstermektedir. Şirket, özellikle off-grid (şebekeden bağımsız), modüler ve yüzer su üretim sistemleri segmentinde konumlanmaktadır.

Küresel desalinizasyon pazarı yaklaşık 20–25 milyar USD büyüklüğe sahip olup yıllık %7–9 CAGR ile büyümektedir. Bu pazar içerisinde, yenilenebilir enerji ile entegre ve enerji bağımsız çözümler segmentinin büyüklüğü 6–8 milyar USD seviyesinde olup %10–12 büyüme oranı ile daha hızlı gelişmektedir.

Blue Hybrid Solutions'ın hedef pazarı:Türkiye ve Akdeniz havzası, su stresi yaşayan kıyı bölgeleri, turizm yoğunluğu yüksek yerleşimler, ada ve yarı izole bölgeler Şirketin hedeflediği erişilebilir pazar (SOM) büyüklüğü 0,75 – 1 milyar USD aralığındadır.

Sektörde öne çıkan temel eğilimler şunlardır:

- **İklim değişikliği ve su stresi:** Kuraklık ve nüfus artışı su talebini artırmakta, alternatif su üretim çözümlerine olan ihtiyacı hızlandırmaktadır.
- **Enerji maliyetleri ve karbon baskısı:** Geleneksel desalinizasyon tesisleri yüksek enerji tüketimi nedeniyle sürdürülebilirlik açısından sınırlı kalmaktadır.
- **Dağıtık altyapı (decentralized systems):** Merkezi büyük tesisler yerine, yerinde üretim sağlayan modüler ve taşınabilir sistemlere yönelim artmaktadır.
- **Yenilenebilir enerji entegrasyonu:** Güneş ve rüzgar enerjisi ile çalışan desalinizasyon sistemleri, sektörün en hızlı büyüyen alt segmentini oluşturmaktadır.
- **Hızlı kurulum ve mobilite ihtiyacı:** Özellikle afet ve savaş durumları ve turizm bölgeleri için hızlı devreye alınabilir çözümler ön plana çıkmaktadır.

Bu eğilimler, Blue Hybrid Solutions'ın geliştirdiği çözümle doğrudan örtüşmektedir.

FonVenture Kibie fonlama Platformu A.Ş.

www.fonventure.com

Yatırımcıya Yat. 30.01.2024

ahmet yılmaz

Sektörde üç temel rekabet grubu bulunmaktadır:

1. Kara Bazlı Büyük Ölçekli Desalinizasyon Tesisleri

- Yüksek yatırım maliyeti (CAPEX)
- Uzun izin ve inşaat süreçleri
- Şebeke elektriğine bağımlılık

2. Mobil / Konteyner Tipi RO Sistemleri

- Daha düşük kurulum maliyeti
- Ancak enerji bağımlılığı devam etmektedir
- Ölçeklenebilirlik sınırlıdır

3. Merkezi Şebeke Genişletme Projeleri

- Yüksek altyapı yatırımı gerektirir
- Esnek değildir
- Uzun vadeli planlama gerektirir

Blue Hybrid Solutions'ın Konumlanması

Blue Hybrid Solutions;

- Yüzer platform mimarisi
- Yenilenebilir enerji ile çalışma
- Şebekeden bağımsızlık
- Modüler ve ölçeklenebilir yapı
- Düşük LCOW (~0,51 USD/m³, 20 yıl) gibi özellikleri ile bu üç modelden ayrılmaktadır.

Şirketin rekabet stratejisi aşağıdaki temel unsurlara dayanmaktadır:

- **Enerji bağımsız üretim modeli:** Enerji maliyetini minimize ederek maliyet avantajı sağlamak
- **Modüler ve ölçeklenebilir sistem tasarımı:** Küçük yerleşimlerden endüstriyel ölçeğe kadar çözüm sunabilmek
- **Hızlı kurulum avantajı (2-3 ay):** Acil ihtiyaçlara cevap verebilmek
- **Hibrit iş modeli (EPC + WPA + LTSA):** Hem proje bazlı hem tekrarlayan gelir yaratmak
- **Dağıtık altyapı yaklaşımı:** Merkezi sistemlere alternatif oluşturmak
- **Erken saha doğrulaması:** Pilot tesis ile teknolojinin gerçek ortamda test edilmesi
- **Stratejik iş birlikleri:** EPC firmaları ve yerel paydaşlarla iş geliştirme

FonVenture Kitle Fonlama Platformu A.Ş.

www.fonventure.com

Devletçe Sicil No: 272344

(Ahmet Çarın)

Swot Analizi

Güçlü Yönler

- Saha doğrulaması tamamlanmış pilot tesis
- Yenilenebilir enerji entegrasyonu ile düşük operasyon maliyeti
- Şebekeden bağımsız çalışma
- Modüler ve ölçeklenebilir mimari
- Hızlı kurulum (2-3 ay)
- Düşük karbon ayak izi ve sınırdaki karbon düzenlemeleriyle uyumlu altyapı modeli
- Çoklu gelir modeli (EPC + WPA + LTSA)
- Patent ve know-how koruması

Zayıf Yönler

- Kamu satış süreçlerinin uzun olması
- Büyük ölçekli referansların sınırlı olması
- Regülasyon ve izin süreçlerinin değişkenliği

Fırsatlar

- Artan küresel su stresi ve desalinizasyon ihtiyacı
- Yenilenebilir enerji destekli çözümlere artan talep
- Turizm bölgelerinde sezonluk su ihtiyacı
- Dağıtık altyapı çözümlerine yönelim
- Uluslararası pazarlara açılma potansiyeli

Tehditler

- Büyük EPC ve altyapı firmalarının pazara girişi
- Regülasyon ve izin süreçlerinde gecikmeler
- Sosyal ve çevresel kabul süreçleri
- Kamu projelerinde finansman ve onay gecikmeleri

Pazar Araştırması ve Analizi

Desalinizasyon pazarı, küresel ölçekte büyüyen ve stratejik öneme sahip bir sektördür. Artan su talebi ve enerji maliyetleri, daha verimli ve sürdürülebilir çözümlere olan ihtiyacı artırmaktadır.

Blue Hybrid Solutions'ın çözümü; enerji bağımsız yapısı, modüler mimarisi, düşük işletme maliyeti ile mevcut çözümlere kıyasla rekabet avantajı sağlamaktadır.

Şirketin geliştirdiği pilot tesis ile teknik fizibilite doğrulanmış olup, bu doğrulama pazar kabulü açısından önemli bir referans niteliğindedir.

FonVenture Kitle fonlama Platformu A.Ş.

www.fonventure.com

Davutpaşa Vd. 335187234

(Handwritten signature)

Hedef Kitle Tanımı

Birincil Hedef Kitle: Kıyı belediyeleri, su ve kanalizasyon idareleri, turizm bölgeleri, ada ve yarı izole yerleşimler

İkincil Hedef Kitle: Resort oteller, marinalar, kıyı endüstriyel tesisler

Hedef Kitlenin Özellikleri: Su arz güvenliği ihtiyacı yüksek, enerji maliyetlerine duyarlı, altyapı yatırımı yapma kapasitesine sahip, sürdürülebilir çözümlere açık

Şirketin satış ve pazarlama stratejisi şu şekilde yapılandırılmıştır:

Girişimin Satış Yaklaşımı

Türkiye'nin su ihtiyacı olan kıyı bölgeleri ve Ege Denizi adaları ilk pazarlama ve satış yayılma bölgesidir. Halen devam eden belediyeler, turistik tesisler ve kıyı yerleşkelerinden oluşan onun üzerinde teklif ve ön değerlendirme aşamasındadır. Özetle iki başlıkla ifade edilebilir.

- Doğrudan satış (B2G + B2B)
- Proje bazlı iş geliştirme

Girişimin Gelir Modeli: EPC (anahtar teslim satış), Water-as-a-Service, WPA (uzun vadeli sözleşmeler), LTSA (servis ve bakım)

Girişimin Pazarlama Stratejisi: Pilot projelerin referans olarak kullanılması, belediyeler ve turizm bölgeleri ile iş birlikleri, uluslararası pazarlara açılım, stratejik ortaklıklar (EPC firmaları, mühendislik şirketleri)

Blue Hybrid Solutions, hızlı büyüyen desalinizasyon ve sürdürülebilir su altyapısı pazarında; enerji bağımsız, modüler ve yüzer platform yaklaşımı ile farklılaşmakta ve sektördeki dönüşüm trendleriyle güçlü şekilde uyumlu bir konumda yer almaktadır.

1.4. Kurucu Ortaklar, Önemli Etkiye Sahip Ortaklar ve Sermayeyi Temsil Eden Paylar

1.4.1. Kurucu ortaklar hakkında bilgiler

Girişim Şirketi'nin Kurucu Ortakları				
Adı-Soyadı / Ticaret Ünvanı	Görevi/Ünvanı	Kuruluştan Bu Yana Şirket Bünyesinde Üstlendiği Görevler	Sermayedeki Payı	
			(TL)	(%)
Muhammet Çoplan	Kurucu Ortak	Aşağıda Açıklamaya Yer Verilmiştir	650.000	65
Tarık Küpçü	Kurucu Ortak	Aşağıda Açıklamaya Yer Verilmiştir	350.000	35

Muhammet Çoplan: Kurucu ortak ve başmühendis olarak teknik vizyonun oluşturulması, ürün geliştirme süreçlerinin yönetimi, mühendislik tasarımı, saha uygulamaları ve stratejik iş birliklerinin geliştirilmesinde aktif rol üstlenmiştir. Özellikle enerji bağımsız yüzer deniz suyu arıtma sistemlerinin konsept geliştirme, pilot uygulama ve ölçeklenebilir iş modeline dönüştürülmesi süreçlerini liderlik etmiştir.

Tarık Küpçü: Kurucu ortak olarak şirketin ticari yapılanması, yatırım süreçleri, finansal planlama, iş geliştirme faaliyetleri ve paydaş ilişkilerinin yönetiminde sorumluluk alarak, projenin sürdürülebilir büyüme ve yatırımcı ilişkileri boyutunu yönlendirmiştir.

FonVenture Kitle Fonlama Platformu A.Ş.

www.fonventure.com

Denizpazarı No: 32610/234

1.4.2. Ortaklık yapısı hakkında bilgiler

Girişim Şirketi'nin Ortaklık Yapısı				
Adı-Soyadı / Ticaret Ünvanı	Sermayedeki Payı			Oy Hakkı (%)
	Grubu	Tutar (TL)	Oran (%)	
Muhammet Çoplan	A	650.000	65	65
Tarık Küpçü	A	350.000	35	35
TOPLAM		1.000.000	100	100

1.4.3. Sermayeyi temsil eden paylar hakkında bilgiler

Girişim Şirketi'nin Sermayesini Temsil Eden Paylar					
Grubu	Türü	İmtiyazlar	Nominal Değeri (TL)		Sermayeye Oranı (%)
			Birim	Toplam	
Sınıf Yok	Aynı Tür	Yok	100	1.000.000	100

1.5. Yönetim/Müdürler Kurulu ve Yöneticiler

1.5.1. Yönetim/Müdürler Kurulu üyeleri hakkında bilgiler

Girişim Şirketi'nin Yönetim/Müdürler Kurulu Üyeleri						
Adı-Soyadı / Ticaret Ünvanı	Görevi/Ünvanı	Atanma Tarihi	Kalan Görev Süresi	Sermayedeki Payı		
				(TL)	(%)	
Muhammet Çoplan	Kurucu Ortak	22.01.2025	1 yıl 2 ay	650.000	%65	
Tarık Küpçü	Kurucu Ortak	22.01.2025	1 yıl 2 ay	350.000	%35	

1.5.2. Yöneticiler ve temsilciler hakkında bilgiler

Girişim Şirketi'nin Yöneticileri ve Temsilcileri				
Adı-Soyadı	Görevi/Ünvanı	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Sermayedeki Payı	
			(TL)	(%)
Muhammet Çoplan	Kurucu Ortak	Başmühendis	650.000	%65
Tarık Küpçü	Kurucu Ortak	Koordinatör	350.000	%35
Dede Kalkan	Y.K Danışmanı	Ticari Direktör	0	0

Muhammet Çoplan: Yüksek Makine mühendisi olan Muhammet Çoplan, enerji sektöründe yaklaşık 14 yıllık mühendislik ve denetim yönetimi deneyimine sahiptir. Kariyeri boyunca özellikle enerji üretim tesisleri, altyapı projeleri ve büyük ölçekli endüstriyel yatırımların teknik değerlendirilmesi, operasyonel verimlilik ve proje süreçlerinin yönetimi alanlarında çalışmıştır. Enerji sektöründeki deneyiminin ardından çalışmalarını yenilenebilir enerji ve su altyapı teknolojileri alanına yönlendiren Çoplan, Blue Hybrid Solutions Enerji A.Ş.'nin kurucu ortağıdır. Şirket bünyesinde güneş ve rüzgâr enerjisi ile çalışan yüzer ve modüler deniz suyu arıtma sistemleri geliştirmektedir.

Liderliğini yaptığı ekip tarafından geliştirilen teknoloji, Bodrum'da kurulan pilot tesis ile gerçek deniz koşullarında test edilerek operasyonel olarak doğrulanmıştır. Sistem; kıyı

şehirleri, adalar ve turizm bölgeleri için enerji bağımsız içme suyu üretimi sağlamayı hedeflerken, aynı zamanda savaş, deprem ve diğer doğal afet durumlarında kesintiye uğrayan su altyapısına hızlı çözüm sunabilecek alternatif bir model ortaya koymaktadır. oplun'ın çalışmaları; sürdürülebilir su yönetimi, enerji bağımsız altyapı sistemleri ve iklim değişikliğine dayanıklı teknolojiler geliştirme üzerine odaklanmaktadır.

Tarık Küpçü: Sakarya Üniversitesi İktisat Bölümü lisans ve Okan Üniversitesi MBA derecesine sahip olup İnsan Kaynakları ve Süreç Danışmanlığı alanlarında 20 yılı aşkın deneyime sahiptir. Organizasyonel gelişim, ekip kurma, stratejik iyileştirme ve operasyonel mükemmeliyet konularında uzmanlaşmış olup, şirketin istikrarlı bir şekilde büyümesi ve sürdürülebilir iş geliştirme faaliyetlerini yönetmek üzere kurucu ortak olarak çalışmaya devam etmektedir.

Dede Kalkan: Eğitim hayatının ilk dönemini Gaziantep'in Nizip ilçesinde tamamlamıştır. Üniversite eğitimini Konya Selçuk Üniversitesi İngilizce İşletme bölümünde tamamlamış, ardından Polonya'da University of Warsaw bünyesinde Quantitative Finance alanında yüksek lisans yapmıştır. Kariyerine uluslararası projelerde başlayan Kalkan, Birleşmiş Milletler kapsamında yürütölen çeşitli projelerde yaklaşık 8 yıl boyunca satın alma ve lojistik müdürlüğü görevlerini üstlenmiştir. Bu süreçte uluslararası tedarik zinciri yönetimi, operasyon planlama ve proje lojistiği alanlarında önemli deneyim kazanmıştır. Daha sonra girişimcilik alanına yönelen Kalkan, yaklaşık 8 yıl boyunca uluslararası lojistik, güneş enerji santrali kurulumu ve işletmeciliği ile gıda ihracatı alanlarında kendi işlerini yürütmüştür. Son iki yıldır ise çeşitli mühendislik ve teknoloji firmalarında ticari direktörlük ve ticari danışmanlık görevleri üstlenerek iş geliştirme, uluslararası satış ve stratejik ortaklıkların geliştirilmesi alanlarında çalışmalarını sürdürmektedir.

1.6. Finansal Bilgiler

1.6.1. Finansal durum ve faaliyet sonuçları hakkında bilgiler

Finansal Durum Tablosu	
Hesap Kalemleri (TL)	31/12/2025
Dönen Varlıklar	3.778.434,69
Hazır Değerler	5.728,54
Stoklar	3.153.691,05
Diğer Dönen Varlıklar	619.015,10
Duran Varlıklar	0
Maddi Duran Varlıklar	0
Maddi Olmayan Duran Varlıklar	0
Kısa Vadeli Yükümlölükler	3.165.862,12
Mali Borçlar	591.990,30
Ticari Borçlar	60.794,42
Diğer Borçlar	2.453.798,40
Ödenecek Vergi ve Diğer Yükümlölükler	59.279,00
Uzun Vadeli Yükümlölükler	0
Finansal Borçlar	0
Ticari Borçlar	0

FonVenture Kitle fonlama Platformu A.ř.

www.fonventure.com

Danışmanlık ve Yatırım

(Handwritten signature)

Diğer Borçlar	0
Özkaynaklar	612.572,57
Ödenmiş Sermaye	1.000.000
Kar Yedekleri	0
Geçmiş Yıllar Karları/Zararları	0
Net Dönem Karı/Zararı	387.427,43(-)
AKTİF/PASİF TOPLAMI	3.778.434,69

Gelir Tablosu	
Hesap Kalemleri (TL)	31/12/2025
Hasılat	0
Satışların Maliyeti	242.044,54
Esas Faaliyet Karı/Zararı	366.799,96
Finansman Giderleri (net)	20.627,47
Vergi Giderleri	0
NET KAR/ZARAR	387.427,43

Finansal Oranlar		
Hesap Kalemleri	21/01/2025	31/12/2025
(İlişkili taraflardan olan ticari olmayan alacaklar) / (Tüm Alacaklar)		0
(İlişkili taraflardan olan ticari olmayan alacaklar) / (Aktif Toplamı)		0
(İlişkili taraflara olan ticari olmayan borçlar) / (Tüm Borçlar)		0
(Teknoloji faaliyeti ve/veya üretim faaliyetinden kaynaklanmayan finansal borçlar) / (Aktif toplamı)		0,65(2.453.798/3.778.434)

“BLUE HYBRID SOLUTIONS ENERJİ ANONİM ŞİRKETİ’nin (TMS/TFRS’ye veya VUK’a) göre hazırlanan ve yukarıdaki tablolarda özetine yer verilen finansal tabloları ekte bir bütün olarak sunulmaktadır.”

1.6.2. Fon kaynakları ve finansman yapısı hakkında bilgiler

Firmanın mühendislik faaliyetleri ve know-how’ı tamamen kendi özkaynaklarıyla finanse edilmiştir.

Bodrum Bitez Marina’da kurulu olan günlük 20 ton içme suyu kapasiteli tesisin yüzer aksamı, enerji tedarik donanımı ve desalinizasyon ünitesi, bağlantı ekipmanları ve kurulumu kapsamında yapılan tüm giderler yine ortaklar ve firma tarafından karşılanmıştır.

Bu tesisin operasyonel ve bakım giderleri de ayrıca firma kaynakları tarafından karşılanmakla birlikte alacak bakiyesi olarak firma aktifinde beklemektedir.

FonVenture Kitle fonlama Platformu A.Ş.

www.fonventure.com

Etiler/Beşiktaş/İstanbul No: 33637/03004

(Handwritten signature)

Firma aktifindeki ve pasifindeki proje ile ilgili borç ve alacaklar proje bitimine müteakip realize olacaktır.

Bodrum Belediyesi ile yapılmış olan protokol kapsamında bakım sözleşmesi, faturalandırılması ve geliri Ağustos 2026 tarihinden itibaren başlayacaktır.

Firma işletme sermayesi ihtiyacı ortaklar tarafından giderilmektedir.

1.7. Hukuki Durum

Firma ile ilgili lehte veya aleyhte açılmış veya devam eden herhangi bir hukuki süreç bulunmamaktadır.

2. KAMPANYA HAKKINDA BİLGİLER

2.1. Genel Bilgiler

Kampanya Hakkında Bilgiler	
Hedeflenen Fon Tutarı	: 9.000.000 TL Hedeflenen tutara %20 ek satış dahildir.
Kampanya Sayfası	: https://fonventure.com/kampanya/a5a5e508-1b39-469b-94dd-94fa4585b907
Kampanya Süresi	: 60 gün
Başlangıç Tarihi	: 13/04/2026
Bitiş Tarihi	: 11/06/2026 Önemli Not: Kampanyada hedeflenen fonun kampanya bitiş tarihinden önce toplanması halinde kampanya erken sonlandırılabilir.
Çıkarılacak Payların	:
Türü	: Toplanan fon karşılığı yatırımcılara verilecek paylar nama yazılacaktır. Çıkarılacak paylar bedelli ve primli pay senetleri şeklindedir. Önemli: Bu kampanyada %20 ek fonlama izni bulunmaktadır. Ayrıca ön talepte bulunan yatırımcılara 03.05.2026 tarihine kadar yatırım yaptıkları takdirde %20 bedelsiz hisse verilecektir.
Nominal Değeri	: Çıkarılacak payların minimum birim nominal değeri 0,0567 – 0,0667 aralığında ve payların toplam nominal değeri 425.000 – 600.000 aralığındadır.
Satış Fiyatı	: Toplam satışa sunulan paylar 9.000.000 adet olup, çıkarılan payların birim satış fiyatı 1 TL'dir.
Asgari ve Azami Yatırım Tutarları	: Nitelikli olmayan her bir yatırımcı; asgari 1 Pay (1 TL) ve azami 500.000 Pay (500.000 TL) yatırım yapabilir. Ancak platforma kayıt esnasında gelir beyanında bulunulması durumunda beyan edilen tutarın %10'u kadar azami yatırım yapabilir. Bu tutar her durumda 2.000.000 TL'yi aşamaz. Nitelikli yatırımcı istediği tutarda yatırım yapabilir. Not: Bu Kampanyada alt yatırım tutarı 500 TL olarak belirlenmiştir.

FonVenture Kitle fonlama Platformu A.Ş.
www.fonventure.com
Devlet Sicil No: 389187234



Fon Kullanım Yeri	:	Personel Giderleri, Yönetim Giderleri, Hukuk Mali Müşavirlik Hizmetleri, Kira Elektrik Su ve Yemek Giderleri, Ulaştırma Konaklama ve İletişim, Pazarlama ve Tanıtım Giderleri, Ar-ge Giderleri – URGE, KITLE FONLAMA Kampanya Komisyon Gideri, Diğer Giderler
--------------------------	---	---

2.2. Genel Gerekçe ve Temel Bilgiler

Kampanya Yürütülmesinin ve Paya Dayalı Modelin Seçilme Gerekçesi

Blue Hybrid Solutions, geliştirdiği teknoloji ile saha doğrulamasını tamamlamış, gelir üretmeye başlamış ve ölçeklenme aşamasına geçmiş bir altyapı girişimidir. Bu aşamada şirketin öncelikli ihtiyacı; teknolojinin ticarileştirilmesi, üretim kapasitesinin artırılması ve yeni pazarlara açılışın hızlandırılmasıdır.

Paya dayalı kitle fonlama modeli aşağıdaki gerekçelerle tercih edilmiştir:

- Özkaynak bazlı büyüme imkânı: Şirketin borçluluk yapısını artırmadan sermaye güçlendirmesi sağlanmaktadır.
- Geniş yatırımcı tabanına erişim: Yatırımcıların erken aşamada şirkete ortak olabilmesi sağlanarak, finansmanın tabana yayılması hedeflenmektedir.
- Marka bilinirliği ve güven oluşturma: Kitle fonlama süreci, şirketin görünürlüğünü artırarak pazarlama ve iş geliştirme faaliyetlerine katkı sağlamaktadır.
- Stratejik yatırımcı kazanımı: Sektörel bilgiye sahip yatırımcıların şirkete dahil olmasıyla iş geliştirme süreçlerinin desteklenmesi amaçlanmaktadır.
- Ölçeklenme sürecinin hızlandırılması: Elde edilecek fon ile ürün geliştirme, üretim ve satış faaliyetlerinin eş zamanlı olarak büyütülmesi planlanmaktadır.

Paya dayalı model, şirketin uzun vadeli hedefleri ile uyumlu olarak değer artışına dayalı ortaklık yapısı oluşturmakta ve yatırımcıların şirketin büyümesinden doğrudan fayda sağlamasına imkân tanımaktadır.

Kampanya Kapsamı ve Fonlama Yapısı

- Sermaye: 1.000.000 TL
- Hedeflenen fonlama tutarı: 7.500.000 TL
- Fonlama sonrası sermaye: 8.500.000 TL
- Fonlama sonrası oluşabilecek maksimum sermaye: 10.000.000 TL

Kampanya kapsamında şirket paylarının:

- %5'i yatırımcılara arz edilmektedir.

Ek fonlama opsiyonunun (%20) kullanılması halinde:

- Toplam fonlama tutarı 9.000.000 TL'ye
- Yatırımcılara verilecek toplam pay %6'ya kadar çıkabilecektir.

Fonlama sonrasında:

- Kurucu ortakların payı: %95
- Yeni yatırımcıların payı: %5 (opsiyon ile %6'ya kadar)

FonVenture Kitle Fonlama Platformu A.Ş.
www.fonventure.com
Düyübaşı Mh. 33172/284


Bu yapı ile şirket kontrolü kurucu ekipte kalmaya devam ederken, yatırımcıların erken aşamada ortak olması sağlanmaktadır.

Fonun Kullanım Alanları

Toplanan fonun aşağıdaki alanlarda kullanılması planlanmaktadır:

- 2000 m³/gün ölçekli sistem mühendisliği ve ürün geliştirme çalışmaları
- Standartlaştırılmış modüler üretim altyapısının kurulması
- Yurtiçi ve uluslararası iş geliştirme ve satış faaliyetlerinin artırılması
- Çalışma sermayesi ve proje ön finansmanı ihtiyacının karşılanması

Bu kullanım planı, şirketin ölçeklenme sürecini hızlandırmayı ve ticari faaliyetlerini güçlendirmeyi hedeflemektedir.

Kampanya Sonrası Ürün ve Hizmetler

Kampanyanın başarılı bir şekilde tamamlanması halinde şirket: Daha yüksek kapasiteli (2000 m³/gün) sistemlerin geliştirilmesi, modüler ve standartlaştırılmış ürün ailesinin oluşturulması, EPC projelerinin artırılması, water-as-a-Service ve WPA modellerine geçişin hızlandırılması, uluslararası pazarlara açılım faaliyetlerini gerçekleştirmeyi planlamaktadır.

Şirket açısından sağlanacak menfaatler şu şekildedir: Ölçeklenme sürecinin hızlanması, üretim ve operasyon kapasitesinin artırılması, yeni pazarlara erişim hızının artması.

Yatırımcılar açısından sağlanacak menfaatler şu şekildedir: Erken aşamada büyüme potansiyeli yüksek bir girişime ortak olma imkânı, şirket değer artışından pay alma fırsatı elde edeceklerdir.

İlişkili taraflar ve üçüncü kişiler açısından sağlanacak menfaatler şu şekildedir: Proje bazlı iş birlikleri ve ticari faaliyetler üzerinden dolaylı ekonomik fayda oluşması ve devamında EPC, mühendislik ve tedarik süreçlerinde iş hacminde artış meydana gelmesidir.

Şirket, ilgili düzenlemeler kapsamında tanımlanan ilişkili taraflara ayrıcalıklı bir menfaat sağlamamayı, tüm işlemleri piyasa koşullarına uygun şekilde yürütmeyi esas almaktadır.

Blue Hybrid Solutions, paya dayalı kitle fonlama modeli ile borç yükü oluşturmadan sermaye artırımını sağlayarak ölçeklenme sürecini hızlandırmayı hedeflemektedir. Bu model, hem şirketin sürdürülebilir büyümesine katkı sağlamakta hem de yatırımcıların küresel ölçekte büyüyen su ve enerji altyapısı pazarına erken aşamada ortak olmasına imkân tanımaktadır.

2.3. Fon Kullanım Yeri

Toplanan fonun; 1.980.000 TL'si Personel Giderleri amacıyla 08.06.2026 - 08.06.2027 tarihleri arasında, 960.000 TL'si Yönetim, ofis ve kira Giderleri amacıyla 08.06.2026 - 08.06.2027 tarihleri arasında, 406.000 TL'si Hukuk Mali Müşavirlik Hizmetleri amacıyla 08.06.2026 - 08.06.2027 tarihleri arasında, 820.000 TL'si Kira Elektrik Su ve Yemek Giderleri amacıyla 08.06.2026 - 08.06.2027 tarihleri arasında, 510.000 TL'si Ulaştırma Konaklama ve İletişim Giderleri amacıyla 08.06.2026 - 08.06.2027 tarihleri arasında ve 840.000 TL'si Pazarlama ve Tanıtım Giderleri amacıyla 08.06.2026 - 08.06.2027 tarihleri arasında, 499.889 TL'si Ar-ge Giderleri – URGE Giderleri amacıyla 08.06.2026 - 08.06.2027 tarihleri arasında, 800.000 TL'si KİTLE FONLAMA Kampanya Komisyon Gideri amacıyla ve 684.111 TL'si 08.06.2026 - 08.06.2027 Diğer Giderler olarak kullanılacaktır.

FonVenture Kitle fonlama Platformu A.Ş.
www.fonventure.com
Davutpaşa Yd. 388187234
(Ahmet Zengin, İsmail)

Ek fonlama gerçekleşmesi durumunda sağlanan ilave fon ilgili gider kalemlerine mevcut dağılım oranları dikkate alınarak ilave edilerek kullanılacaktır.

“Toplanacak fonların hangi amaçlarla kullanılacağına ilişkin olarak Tebliğ’in 21 inci maddesinin birinci fıkrası uyarınca hazırlanan rapor ekte sunulmaktadır.”

2.4. Kar Tahmin ve Gelecek Beklentileri

Uyarı: Bu bölümü okumadan önce bilgi formunun başındaki “UYARI” kısmını tekrar okuyunuz.

Şirketin mevcut faaliyetleri, hedef pazar analizi ve planlanan büyüme stratejisi çerçevesinde yapılan projeksiyon çalışmasına göre; fon kullanımının operasyonel kapasiteyi artırması ve müşteri kazanım süreçlerini hızlandırması beklenmektedir. Özellikle personel, Ar-Ge, dijital pazarlama ve teknik altyapı yatırımlarının, gelir yaratma kapasitesi üzerinde doğrudan etkili olacağı öngörülmektedir.

Yapılan varsayımlar; mevcut pazar büyüklüğü, hedef kitleye yönelik talep tahminleri, dijital pazarlama faaliyetlerinin dönüşüm oranları ve hizmetlerin ölçeklenebilir yapısı dikkate alınarak oluşturulmuştur. Bu kapsamda gelirlerin, faaliyetlerin genişlemesine paralel olarak artış göstermesi beklenmektedir.

Gider tarafında ise ilk dönemde ağırlıklı olarak personel, teknoloji geliştirme ve pazarlama harcamalarına bağlı olarak yüksek bir maliyet yapısı oluşması öngörülmektedir. Ancak takip eden dönemlerde sabit giderlerin gelir içerisindeki payının azalması ve operasyonel verimliliğin artması beklenmektedir.

Bu çerçevede yapılan değerlendirmelere göre, şirketin ilk faaliyet döneminde operasyonel bazda negatif EBITDA oluşması muhtemel olup, **7.500.000 TL tutarındaki fonun** etkisiyle nakit akışının desteklenmesi ve ticari satışların artarak devam etmesi hedeflenmektedir. İzleyen dönemlerde gelir artışı ile birlikte EBITDA’nın pozitif dönmesi ve kademeli olarak artış göstermesi öngörülmektedir.

Şirket, ilerleyen dönemlerde oluşabilecek dağıtılabilir kârın paylaşımına ilişkin olarak, ilgili mevzuat ve şirket yönetim organı kararları çerçevesinde temettü dağıtımını planlamaktadır.

Kar tahminleri oluşturulurken; şirketin mevcut finansal durumu, pazar koşulları, rekabet ortamı, teknolojik gelişmeler ve operasyonel riskler dikkate alınmıştır. Bu tahminler belirli varsayımlara dayanmakta olup, gerçekleşmeler piyasa koşullarına bağlı olarak farklılık gösterebilir.

Şirket, büyüme stratejisi kapsamında 2027 yılı ikinci yarısında yeni bir yatırım turu planlamaktadır. Bu süreçte uluslararası pazarlara yönelik proje geliştirme ve pazarlama faaliyetlerinin artırılması hedeflenmekte olup, proje sayısının artırılmasına yönelik çalışmalar yürütülmektedir.

Şirket, aktif proje sayısındaki artış ve kârlılık gelişimine paralel olarak, ilerleyen yatırım turlarında şirket değerlemesinin artmasını hedeflemektedir.

Şirketin iş modeli, tekrarlayan gelir yapısına geçiş hedefi doğrultusunda, uzun vadede sürdürülebilir nakit akışı ve kârlılık oluşturmayı amaçlamaktadır.

FonVenture Kible fonlama Platformu A.Ş.
www.fonventure.com
Davulcağı Yd. 38810/2334


Girişimin ciro hedefleri aşağıdaki şekildedir:

Ciro Hedefleri						
Satış Kalemleri	2026	2027	2028	2029	2030	2031
Proje_1	₺ 49.500.000,00					
Proje_2	₺ 34.560.000,00					
Proje_3		₺ 96.660.000,00				
Proje_4		₺ 48.870.000,00				
Proje_5		₺ 28.080.000,00				
Proje_6		₺ 25.925.400,00				
Proje_7			₺ 266.500.000,00			
Proje_8			₺ 169.000.000,00			
Proje_9			₺ 78.000.000,00			
Proje_10			₺ 86.125.000,00			
Proje_11			₺ 94.965.000,00			
Proje_12				₺ 322.539.360,00		
Proje_13				₺ 292.526.910,00		
Proje_14				₺ 185.679.000,00		
Proje_15				₺ 201.240.000,00		
Proje_16				₺ 65.520.000,00		
Proje_17				₺ 71.292.000,00		
Proje_18				₺ 99.859.500,00		
Proje_19					₺ 741.000.000,00	
Proje_20					₺ 398.050.000,00	
Proje_21					₺ 123.500.000,00	
Proje_22					₺ 128.250.000,00	
Proje_23					₺ 199.927.500,00	
Proje_24					₺ 29.925.000,00	
Proje_25					₺ 37.905.000,00	
Proje_26					₺ 62.225.000,00	
Proje_27					₺ 84.550.000,00	
Proje_28						₺ 1.075.200.000,00
Proje_29						₺ 884.800.000,00
Proje_30						₺ 246.400.000,00
Proje_31						₺ 201.600.000,00
Proje_32						₺ 114.240.000,00
Net Proje ve Bakım Satış Gelirleri	₺ 84.060.000,00	₺ 199.535.400,00	₺ 694.590.000,00	₺ 1.238.656.770,00	₺ 1.805.332.500,00	₺ 2.522.240.000,00

*Proje ve bakım geliri kalemlerindeki tüm gelirler USD dir. TCMB engellisine göre TL ye uyarlanmıştır. 2026 için 0,01 USD TL=48, 2027 USD TL=54, 2028 USD TL=69, 2029 USD TL=78, 2030 98 2031 112

Girişimin 6 yıllık süre içerisinde yapmayı planladığı proje adedi 32 tanedir. Bu senaryo konzervatif bir senaryo olarak düşünülebilir.

Proje giderleri aşağıdaki şekildedir:

Proje Giderleri						Proje Giderleri
Gider Kalemleri	2026	2027	2028	2029	2030	2031
Personel Giderleri	₺ 1.980.000	₺ 7.200.000	₺ 34.560.000	₺ 90.288.000	₺ 109.152.000	₺ 168.840.000
Yönetim Giderleri	₺ 960.000	₺ 1.200.000	₺ 3.540.000	₺ 8.850.000	₺ 10.620.000	₺ 15.186.600
Hukuk Mali Müşavirlik Hizmetleri	₺ 406.000	₺ 852.600	₺ 2.984.100	₺ 8.952.300	₺ 10.742.760	₺ 15.362.147
Kira Elektrik Su ve Yemek Giderleri	₺ 820.000	₺ 1.148.000	₺ 5.510.400	₺ 14.602.560	₺ 17.523.072	₺ 25.057.993
Ulaştırma Konaklama ve İletişim	₺ 510.000	₺ 688.500	₺ 1.927.800	₺ 6.747.300	₺ 8.096.760	₺ 11.578.367
Pazarlama ve Tanıtım Giderleri	₺ 840.000	₺ 1.596.000	₺ 6.384.000	₺ 19.152.000	₺ 22.982.400	₺ 32.864.832
Ar-ge Giderleri - URGE	₺ 499.889	₺ 1.450.000	₺ 8.700.000	₺ 11.310.000	₺ 13.572.000	₺ 19.407.960
KITLE FONLAMA Kampanya Komisyon Gideri	₺ 800.000	₺ -	₺ -	₺ -	₺ -	₺ -
Diğer Giderler	₺ 684.111	₺ 1.413.510	₺ 11.449.134	₺ 23.985.324	₺ 29.404.340	₺ 42.048.206
Toplam	₺ 7.500.000	₺ 15.548.610	₺ 75.055.434	₺ 183.887.484	₺ 222.093.332	₺ 330.346.105

FonVenture Kitle fonlama Platformu A.Ş.
www.fonventure.com
Davutpaşa Yolu 33813/22344


Nakit akım tablosu, gelir ve gider tabloları aşağıdaki şekildedir:

Nakit Akım Tablosu						
Kalemler	2026	2027	2028	2029	2030	2031
Proje Satış Gelirleri	₺ 71.040.000,00	₺ 183.600.000,00	₺ 622.700.000,00	₺ 1.053.000.000,00	₺ 1.691.000.000,00	₺ 2.387.840.000,00
Bakım Sözleşme Gelirleri	₺ 2.500.000	₺ 12.500.000	₺ 46.000.000	₺ 93.000.000	₺ 114.000.000	₺ 135.000.000
Nakit Akım Tablosu						
*Güncel Durumda 7.500.000 TL Kitle Fonlama İle Sağlanan Öz Sermaye Geliri Bulunmaktadır						
Gelir Tablosu						
Kalemler	2026	2027	2028	2029	2030	2031
Toplam Gelirler	₺ 73.540.000,00	₺ 196.100.000,00	₺ 668.700.000,00	₺ 1.146.000.000,00	₺ 1.805.000.000,00	₺ 2.522.840.000,00
Öz Sermaye	₺ 8.500.000,00	₺ -	₺ -	₺ -	₺ -	₺ -
Önceki Yıldan Devir	-₺ 480.000,00	₺ 4.041.800,00	₺ 25.871.990,00	₺ 90.367.546,00	₺ 248.967.608,00	₺ 423.974.276,00
Toplam Girişler	₺ 81.560.000,00	₺ 200.141.800,00	₺ 694.571.990,00	₺ 1.236.367.546,00	₺ 1.805.000.000,00	₺ 2.522.840.000,00
Gider Tablosu						
Kalemler	2026	2027	2028	2029	2030	2031
Yıllık İşletme Giderleri	₺ 7.500.000,00	₺ 15.548.610,00	₺ 75.055.434,00	₺ 183.887.484,00	₺ 222.093.332,00	₺ 330.346.105,00
Yatırımlar	₺ -	₺ -	₺ -	₺ -	₺ -	₺ -
Proje Maliyetleri	₺ 61.038.200,00	₺ 162.763.000,00	₺ 555.021.000,00	₺ 893.880.000,00	₺ 1.407.900.000,00	₺ 1.967.815.200,00
Toplam Çıktılar	₺ 68.538.200,00	₺ 178.311.610,00	₺ 630.076.434,00	₺ 1.077.767.484,00	₺ 1.629.993.332,00	₺ 2.298.161.305,00
NET DURUM	₺ 13.021.800,00	₺ 21.830.190,00	₺ 64.495.556,00	₺ 158.600.062,00	₺ 175.006.668,00	₺ 224.678.695,00
Nakit Akım Tablosu						
Kümülatif N.V. Devir	₺ 13.021.800,00	₺ 34.851.990,00	₺ 99.347.546,00	₺ 257.947.608,00	₺ 432.954.276,00	₺ 657.632.971,00
*Proje ve bakım gelirleri kısmındaki tüm gelirler usd dir. TCMB öngörüsüne göre TL'ye uyarlanmıştır. 2026 için ort Kur USD/TL=48, 2027 USD/TL=54, 2028 USD/TL=65, 2029 USD/TL=78, 2030 95 2031_112						
*Bütçe -480.000 tl olarak 2026 Mayıs'a devredecektir						

Kâr zarar tablosu aşağıdaki şekildedir:-

KAR ZARAR TABLOSU							
Kalemler	2026 1.ci yan	2026 2.ci Yan	2027	2028	2029	2030	2031
Yıllık İşletme Gelirleri	₺ -	₺ 71.040.000	₺ 196.100.000	₺ 668.700.000	₺ 1.146.000.000	₺ 1.805.000.000	₺ 2.522.840.000
Yıllık İşletme Giderleri	₺ 480.000	₺ 68.538.200	₺ 178.311.610	₺ 630.076.434	₺ 1.077.767.484	₺ 1.629.993.332	₺ 2.298.161.305
(FAVOK)	-₺ 480.000	₺ 2.501.800	₺ 17.788.390	₺ 38.623.566	₺ 68.232.516	₺ 175.006.668	₺ 224.678.695

2.5. Geçmiş Kitle Fonlaması Kampanyaları

Yoktur.

2.5.1. Başarılı sonuçlanan kitle fonlaması kampanyaları hakkında bilgiler

Yoktur.

2.5.2. Başarısız sonuçlanan kitle fonlaması kampanyaları hakkında bilgiler

Yoktur.

3. RİSK FAKTÖRLERİ

3.1. Fonlanan Şirkete ve Faaliyetlere İlişkin Riskler

Blue Hybrid Solutions'ın hedeflenen büyüme ve ölçeklenme planlarına ulaşmasını etkileyebilecek başlıca riskler; şirket içi (içsel) ve dış çevreye bağlı (dışsal) faktörlerden oluşmaktadır. İçsel riskler arasında; donanım ve altyapı odaklı iş modeli nedeniyle artan işletme sermayesi ihtiyacı, hızlı ölçeklenme sürecinde operasyonel kapasite ve organizasyonel yapı yönetimi, saha koşullarına bağlı sınırlı büyük ölçekli referans geçmişi yer almaktadır. Dışsal riskler ise; belediye ve kamu projelerinde uzun karar ve onay süreçleri, regülasyon ve izin süreçlerinin lokasyon bazlı değişkenlik göstermesi, döviz kuru ve ekipman maliyetlerindeki dalgalanmalar, küresel ekonomik koşullara bağlı finansman erişimi, enerji ve su politikalarındaki değişiklikler ile büyük altyapı ve EPC firmalarının pazara giriş

FonVenture Kitle fonlama Platformu A.Ş.
www.fonVenture.com
Devletgazası Vd. 38813/2014
Caner...

4. PAYLAR VE SATIŞ ESASLARI

4.1. Çıkarılacak Paylara İlişkin Bilgiler

4.1.1. Türü ve niteliği hakkında bilgiler

Toplanan fon karşılığı yatırımcılara verilecek paylar nama yazılı olacaktır. Çıkarılacak paylar bedelli ve primli pay senetleri şeklinde olur, toplanan fon karşılığı yatırımcılara verilecek paylar nama yazılı olacaktır. Çıkarılacak paylar bedelli ve primli pay senetleri şeklindedir. Fonlama sonrası şirketin ortaklık yapısı; kurucu ortaklar Muhammet Çoplan ve Tarık Küpçünün payları A grubu, kitle fonlaması ile gelecek ortakların payları ise B grubu olacak şekilde sınıflandırılacaktır.

Mevcut Ortaklık Yapısı

İSİM SOYİSİM	HİSSE ORANI
MUHAMMET ÇOPLAN	%65
TARIK KÜPÇÜ	%35

Fonlama Sonrası Ortaklık Yapısı

İSİM SOYİSİM	HİSSE ORANI
MUHAMMET ÇOPLAN	%61,75
TARIK KÜPÇÜ	%33,25
Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar	%5


Ek Fonlama Sonrası Ortaklık Yapısı

İSİM SOYİSİM	HİSSE ORANI
MUHAMMET ÇOPLAN	%61,1
TARIK KÜPÇÜ	%32,9
Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılar	%5
Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcılara Verilecek Bedelsiz Paylar	%1

FonVenture Kitle fonlama Platformu A.Ş.

www.fonVenture.com

Davutpaşa Vd. 3881872384



4.1.2. Satış fiyatı hakkında bilgiler

Paylar Türk Lirası cinsinden satışa sunulacaktır.

Platformumuzda kampanya yapan tüm girişimcilerin pay gruplarından bağımsız olarak çıkarılacak her bir payın Birim Satış Fiyatı 1 (Bir) TL'dir. Çıkarılacak pay adetleri hesaplanırken Girişim Şirketi'nin mevcut sermayesi ve ihtiyaç duyduğu fon miktarı ana parametre olarak alınır. Satış fiyatları hesaplanırken 1 Pay için 1 TL sabit alınır ve dolayısı ile çıkarılacak pay adetleri her bir Girişim Şirketi için değişkendir. 1 TL pay fiyatı baz alındığında her bir payın Nominal Birim Değeri 1 TL'nin altında oluşur. Payın Nominal Birim Değeri ile Payın Birim Satış Fiyatı arasında gerçekleşen fark ile pay satışları primi gerçekleştirilmektedir.

Çıkarılacak Payların Nominal Birim Fiyatları hesaplanırken Yatırımcıların fonlama sonrası sermaye içerisindeki Nominal Pay Tutarı ve Çıkarılan Pay Adedi parametreleri kullanılmıştır.

Ayrıca %20'ye kadar Ek Fazla Fonlama izni olması durumunda Çıkarılacak Payların Nominal Birim Değeri için bir aralık hesaplanmış olup, yatırımcıların fonlama sonrası sermaye içerisindeki Nominal Pay Tutarı ve Çıkarılan Pay Adedi %20'ye kadar arttırılarak hesaplama yapılmıştır. Toplam satışa sunulan paylar 9.000.000 adet olup, çıkarılan payların birim satış fiyatı 1 TL'dir.

4.1.3. Hak, yükümlülük ve kısıtlamalar hakkında bilgiler

Çıkarılacak paylar TTK ve ilgili sermaye piyasası mevzuatına uygun olarak ihraç edilmiştir. Pay grubu ne olursa olsun, çıkarılacak payların Birim Satış Fiyatları arasında herhangi bir farklılık bulunmamakta olup, payların sağladığı hak ve yükümlülükler bakımından mevzuat çerçevesinde belirlenen esaslar geçerlidir. Temettü hakları tüm çıkarılan paylar için eşit olup, paylar arasında temettü açısından herhangi bir imtiyaz bulunmamaktadır. Paya Dayalı Kitle Fonlaması Tebliği'nin ilgili hükümleri uyarınca, nitelikli yatırımcılar hariç olmak üzere yatırımcılara verilecek paylar arasında imtiyaz farkı yaratılmamaktadır.

Kampanyanın başarılı şekilde fonlanmasını takiben, kampanyaya katılarak pay alan nitelikli ve/veya nitelikli olmayan yatırımcıların payları Merkezi Kayıt Kuruluşu nezdinde yatırımcılar adına kayden izlenecektir. Bu kayıt işlemi yatırımcı bazında gerçekleştirilecek olup, yatırımcıların pay alım işlemlerini kredi kartı veya EFT yoluyla kendi adlarına yapmaları gerekmektedir.

Sermaye Piyasası Kurulu tarafından yayımlanan Paya Dayalı Kitle Fonlaması Tebliği uyarınca, girişim şirketinin mevcut ortaklarının kampanya sürecinin başladığı tarihi takip eden üç yıl içerisinde; miras, miras paylaşımı, eşler arasındaki mal rejimi hükümleri, cebri icra ve nitelikli yatırımcılara veya kendi aralarında yapılacak devirler dışında pay devri gerçekleştirmeleri kısıtlanmıştır.

4.2. Talep, Satış ve Dağıtım Süreci

4.2.1. Talep ve başvuru süreci hakkında bilgiler

Kampanyadan pay almak isteyen tüm yatırımcılar www.fonventure.com Paya Dayalı Kitle Fonlama Platformu'nun internet sitesine giderek veya doğrudan kampanya linki olan <https://fonventure.com/kampanya/a5a5e508-1b39-469b-94dd-94fa4585b907> adresine giderek "Yatırım Yap" butonunu kullanarak kampanyalardan pay alabilirler.

Nitelikli yatırımcı olmayan gerçek kişiler, bir takvim yılı içinde paya dayalı kitle fonlaması yoluyla **asgari 500.000 Türk Lirası ve azami 2.000.000 Türk Lirasını aşmayacak şekilde**

FonVenture Kitle fonlama Platformu A.Ş.

www.fonventure.com

Devletçiyaşsı Vd. 2881/2010



yatırım yapabilir. Nitelikli yatırımcılar için üst sınır bulunmamaktadır. Ancak profilinde Yatırımcı Kayıt Formu bulunan Gelir Beyanı bölümüne yıllık geliri bu tutarların üzerinde olan yatırımcılar için ilgili mevzuat çerçevesinde farklı limitler uygulanabilir. **Bu kampanyada alt yatırım tutarı 500 TL olarak belirlenmiştir.**

Her Pay Satın Alım İşlemi öncesi Paya Dayalı Kitle Fonlaması Faaliyetleri Genel Risk Bildirimini okuyup anladığınıza ve kabul ettiğinize dair işlemin onaylanması gerekir.

Pay Satın Alma İşlemi gerçekleştiği andan itibaren 48 saat içerisinde Cayma Hakkınızı kullanarak satın alma işleminden vazgeçebilirsiniz.

%20'ye kadar fazla fonlama izni bulunan kampanyalarda oluşan Nominal Birim Fiyat, alınan ek fonlama talebinin yüzdesine göre bir aralıkta oluşur ve ek talebe ilişkin olarak çıkarılan paylar o oranda artırılır. Bu durumda talep edilen paylarda bir kesinti olmayacağı gibi kısmi bir iade yapılmaz.

Talep Edilen Toplam fonun aşılması durumunda kısmi iade yapılır. Kampanya süresinin bitiş tarihinden önce hedeflenen fon tutarının toplanması durumunda Platform dilediği anda kampanyayı sonlandırabilir. Bu durum kampanyadan pay satın alan tüm yatırımcılar ve kampanya sahibi tarafından peşinen kabul edilmiştir.

4.2.2. Ödeme ve iade süreci hakkında bilgiler

Pay satın alım ekranında Kredi Kartı veya EFT seçeneği seçilerek pay satın alınması gerçekleştirilir. Pay satın alındığında ödeme doğrudan Takasbank'a ulaşır ve adınıza bloke edilir. Her bir yatırımcı ancak kendi adına düzenlenmiş bir kredi kartı veya kendisine ait bir banka hesabından ödeme yapabilir. EFT seçeneği kullanılarak satın alınan paylar EFT'nin Takasbank'a ulaşması ve doğrulanması akabinde geçerlilik kazanır. Bu süre içerisinde işlem Profilinizde Yatırımlarım bölümünde beklemede olarak görüntülenir.

Başarılı olsun olmasın tüm kampanyalarda toplanan tüm fonlar Emanet Yetkilisi Takasbank'ta adınıza bloke edilir ve gerekli prosedürler gerçekleşene kadar Girişim Şirketine aktarılmaz. Hedeflenen fonun toplanmaması durumunda ödemeniz ödeme yönteminiz dikkate alınarak hesabınıza veya kredi kartınıza bir kesinti olmadan iade edilir.

Toplanan fonlar için Girişim Şirketine aktarılan veya size iade edilene kadar geçen süre içerisinde, Takasbank tarafından bir nemalandırma işlemi yapılmamaktadır. Ödemelerinizin nemalandırılmayacağına ve nema talebinde bulunmayacağınıza dair Üyelik Sözleşmesinde hüküm bulunmakta olup bu durumu işlem gerçekleştiren kişi kabul etmiş sayılır.

4.2.3. Tahsisat ve dağıtım süreci hakkında bilgiler

Hedeflenen fon tutarının üzerinde bir fonlama talebi gelmesi durumunda pay satın almak isteyen tüm yatırımcılara pay verilmesi esas ilkedir. Bu durumda fonlamanın kapanmasını müteakip, ödeme yapmış ve onaylanmış yatırımcılara fazla fonlamanın % kaç fazla oluştuğuna bakılarak aynı oranda daha az pay verilir ve fazla ödenen tutar kısmi iade işlemine tabi tutularak finansal kapanış yapılır. (Örnek: 100 Pay talep ettiğiniz bir kampanyada 2 katı talep toplanması durumunda size 50 pay verilir ve kesilen pay oranınıza göre fazla ödemeniz size iade edilir.)

Ancak %120'nin üzerinde fonlamalarda fazla talep gelmesi durumunda, yapılacak pay kesintileri ve kısmi iadelerde Nitelikli Yatırımcıların pay kesintisi ve iadeleri en son değerlendirilerek tahsisat ve dağıtım yapılır. Öncelikli olarak Nitelikli Olmayan Yatırımcılar için pay kesintisi ve iadesi ile birlikte dağıtım yapılır.

FonVenture Kitle fonlama Platformu A.Ş.
www.fonventure.com
Davutpaşa Yıl. 348 Etiler 2334


Ancak, kampanyada hedeflenen fonun kampanya bitiş tarihinden önce toplanması ve girişim şirketinin talep etmesi halinde kampanya erken sonlandırılabilir.

Kampanyadan pay alarak girişim şirketine ortak olan Nitelikli ve/veya Nitelikli Olmayan yatırımcıların payları Merkezi Kayıt Kuruluşu'nda adlarına kaydedilecektir. Bu süreç tamamlanana kadar Takasbank'ta girişim şirketi adına bloke edilen fonlar girişim şirketine aktarılmaz.

Payların kaydedilme işlemleri girişim şirketinin yükümlülüğünde olup platform tarafından gerekli bilgi, belge temin edilir ve yönlendirme yapılır.

Pay sahipleri MKK'nın uygulaması e-Yatırımcı uygulaması üzerinden adlarına kaydedilen pay adet bilgilerini takip edebilirler.

4.3. Maliyetler Hakkında Bilgi

Kredi Kartı ile yapılan pay satın alım işlemlerinde Takasbank tarafından anlaşmalı olarak Ödeme Sistemleri Hizmeti alınan Payten/Paratika Ödeme Sistemleri tarafından işlem ücreti alınır. %3,48 oranındaki tutar ödeme işlem komisyonu olarak kredi kartınıza ödeme esnasında yansıtılır.

EFT ile yapılan ödemelerde EFT ücreti hesabınız olan bankaya göre değişiklik göstermektedir. EFT Gönderim Ücreti pay alımı gerçekleştiren kişiye aittir.

Fonlamanın başarılı olup olmadığına bakılmaksızın MKK (Merkezi Kayıt Kuruluşu), kaydedilme işlemleri için açılan kampanya fon talebinin binde 1'i + KDV tutarında ve fonların toplanarak bloke edilmesine aracılık eden İstanbul Takas ve Saklama Bankası A.Ş. (Takasbank), binde 5'i + BSMV tutarında işlem ücreti alacaktır. Tutarlar kampanya sonrası Platform faturasına istinaden girişim şirketi tarafından ödenecektir.

Kampanyanın başarılı olması durumunda Platform Kullanım Ücreti olarak Girişim Platforma KDV hariç toplanan veya toplanması hedeflenen fonun %...'i kadar ödeme yapmakla yükümlüdür.

FonVenture Kitle fonlama Platformu A.Ş.
www.fonventure.com
Davutpaşa Yd. 338 1172134


5. PLATFORM HAKKINDA BİLGİLER

5.1. Genel Bilgiler

Platform Hakkında Genel Bilgiler	
Ticaret Ünvanı	: FONVENTURE KİTLE FONLAMA PLATFORMU ANONİM ŞİRKETİ
Merkez Adresi	: Fatih Sultan Mehmet Mahallesi, Şiir Sokak, No: 10 İç Kapı No: 97 Ümraniye - İstanbul
Listeye Alınma Tarihi	: 02.10.2024
Faaliyet Türü	: Paya dayalı kitle fonlama
Sermayesi	: 15.000.000 TL
Başarılı Kampanya Sayısı	: Yok
Başarısız Kampanya Sayısı	: Yok
Aracılık Edilen Fonlama Tutarı	: 0 TL
Telefon Numarası	: 0216 606 66 52
İnternet Sitesi	: https://fonventure.com/

5.2. Ortaklık Yapısı

Adı-Soyadı / Ticaret Ünvanı	Sermayedeki Payı			Oy Hakkı (%)
	Grubu	Tutar (TL)	Oran (%)	
Fahrettin Yahşi		1.425.000	% 9,5	9,5
Aydın Gündoğdu		1.350.000	% 9	9
Mustafa Güngör		2.850.000	% 19	19
Okan Tekinşen		2.700.000	% 18	18
Sami Bektaş		2.925.000	% 19,5	19,5
Yusuf Baran Altanhan		2.100.000	% 14	14
Mehmet Ali Günel		1.350.000	% 9	9
Orhan Yörük		300.000	% 2	2
TOPLAM		15.000.000	%100	100

FonVenture Kitle fonlama Platformu A.Ş.

www.fonventure.com

Davutpaşa Yd. 23557/23



5.3. Yönetim Kurulu Üyeleri

Platform'un Yönetim Kurulu Üyeleri					
Adı-Soyadı / Ticaret Ünvanı	Görevi/Ünvanı	Atanma Tarihi	Kalan Görev Süresi	Sermayedeki Payı	
				(TL)	(%)
Dr. Fahrettin Yahşi	Y.K Başkanı	2.10.2024	1 yıl 6 ay	1.425.000	% 9,5
Dr. Aydın Gündoğdu	Y.K Başkan Vekili	2.10.2024	1 yıl 6 ay	1.350.000	% 9
Mustafa Güngör	Y.K Üyesi	2.10.2024	1 yıl 6 ay	2.850.000	% 19
Okan Tekinşen	Y.K Üyesi	2.10.2024	1 yıl 6 ay	2.700.000	% 18

5.4. Yatırım Komitesi

Yatırım Komitesi Üyeleri				
Adı-Soyadı	Görevi/Ünvanı	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Sermayedeki Payı	
			(TL)	(%)
Dr. Fahrettin Yahşi	Y.K Başkanı	Risk Faktörleri, Finansal Bilgiler	1.425.000	% 9,5
Dr. Aydın Gündoğdu	Y.K Başkan Yrd.	Yönetim, Denetim, Finansal Teknolojiler	1.350.000	% 9
Aziz Battal	Genel Müdür	Mentör, proje yöneticisi, finans, Girişimcilik, fon yönetimi, kitle Fonlama sistemi	0	%0
Hüseyin Atıkan	Yt. Kom. Üyesi	Finansal Teknoloji Kredi Derecelendirme Uzmanı	0	%0

Dr. Fahrettin Yahşi, Tebliğ'in 9'uncu maddesi kapsamında finans, muhasebe, yatırım analizi ve risk değerlendirme alanlarında yeterli bilgi ve tecrübeye sahip üye niteliğini haizdir. Akademik ve profesyonel geçmişi doğrultusunda; finansal tabloların analizi, nakit akışı projeksiyonlarının değerlendirilmesi, bütçe ve maliyet yapılarının incelenmesi, yatırım fizibilitesi ve finansal sürdürülebilirlik analizleri konularında uzmanlığa sahiptir.

Kitle fonlaması işlemleri kapsamında; girişimlerin gelir-gider projeksiyonlarının gerçekçilik analizi, fon kullanım planlarının tutarlılık değerlendirmesi, finansal risk unsurlarının tespiti, sermaye yapısı ve değerlendirme varsayımlarının incelenmesi ile yatırımcıları etkileyebilecek makroekonomik ve sektörel risk faktörlerinin değerlendirilmesi alanlarında aktif rol almaktadır.

Risk faktörleri bakımından; finansal kaldıraç, likidite riski, nakit akışı riski, pazar ve operasyonel riskler ile mevzuat kaynaklı risklerin analiz edilmesi ve Bilgi Formu'nda yatırımcıyı yanıltmayacak şekilde şeffaf olarak sunulması hususlarında deneyim sahibidir.

Dr. Aydın Gündoğdu, finansal denetim, iç kontrol sistemleri ve finansal teknoloji (FinTech) alanlarında uzmanlaşmış olup, Tebliğ'in 9'uncu maddesinde belirtilen finans, muhasebe, denetim ve sermaye piyasaları alanındaki deneyim şartlarını sağlayan nitelikte bir yatırım komitesi üyesidir.

Profesyonel kariyeri boyunca finansal tabloların denetimi, iç kontrol ve risk yönetimi sistemlerinin kurulması, finansal süreçlerin mevzuata uygunluğunun değerlendirilmesi ve

FonVenture Kitle Fonlama Platformu

www.fonventure.com

Denetim No: 1987/2024

kurumsal yönetim uygulamalarının geliştirilmesi alanlarında görev almıştır. Finansal teknoloji projelerinde dijital ödeme sistemleri, elektronik para altyapıları, veri güvenliği, regülasyon uyumu (KVKK, MASAK, sermaye piyasası mevzuatı) ve teknoloji tabanlı finansal çözümlerin denetim perspektifiyle değerlendirilmesi konularında deneyime sahiptir.

Kitle fonlaması işlemleri kapsamında; girişimlerin finansal yapısının sürdürülebilirliği, fon kullanım planlarının denetlenebilirliği, gelir modellerinin tutarlılığı ve risk faktörlerinin yatırımcıyı yanıltmayacak şekilde açıklanması hususlarında katkı sağlamaktadır. Ayrıca finansal teknoloji tabanlı girişimlerin operasyonel risk, regülasyon riski ve bilgi güvenliği risklerinin analiz edilmesi konularında uzmanlık sunmaktadır.

Aziz Battal, Tebliğ'in 9'uncu maddesinde düzenlenen girişimcilik, finans ve yatırım tecrübesine ilişkin şartları sağlayan yatırım komitesi üyesidir. İş dünyasında edindiği deneyim doğrultusunda şirket kuruluş, büyüme, finansman ve ölçeklenme süreçlerinde aktif rol almış; proje yönetimi ve stratejik planlama alanlarında görev üstlenmiştir.

Mentörlük faaliyetleri kapsamında erken aşama ve büyüme aşamasındaki girişimlere iş modeli geliştirme, finansal yapılandırma, yatırımcı ilişkileri ve sürdürülebilir büyüme stratejileri konularında rehberlik etmektedir. Finans ve fon yönetimi alanında bütçe planlama, yatırım değerlendirme, nakit akışı yönetimi ve sermaye tahsisi süreçlerinde deneyime sahiptir.

Kitle fonlaması işlemleri kapsamında; kampanya stratejisi oluşturulması, hedef fon tutarının belirlenmesi, yatırımcı iletişimi, fon kullanım planlarının değerlendirilmesi ve girişimlerin yatırım yapılabilirlik analizlerinin gerçekleştirilmesi konularında uzmanlık sunmaktadır. Ayrıca girişimcilik ekosistemi dinamikleri ve yatırımcı beklentilerinin dengelenmesi hususlarında deneyim sahibidir.

Hüseyin Atıkan, finansal teknoloji ve kredi derecelendirme alanlarında uzmanlaşmış olup, Tebliğ'in 9'uncu maddesinde belirtilen finans, risk analizi ve sermaye piyasaları alanındaki deneyim şartlarını sağlayan nitelikte bir yatırım komitesi üyesidir. Kariyeri boyunca finansal analiz, kredi risk değerlendirmesi, nakit akışı ve borç ödeme kapasitesi analizleri, finansal oran analizi ve temerrüt riski modellemeleri konularında görev almıştır.

Finansal teknoloji projelerinde veri analitiği, skorlama modelleri, algoritmik risk ölçümleme sistemleri ve dijital finans altyapılarının değerlendirilmesi konularında deneyime sahiptir. Kitle fonlaması süreçlerinde girişimlerin finansal sürdürülebilirliği, gelir projeksiyonlarının gerçekçilik analizi, sermaye yapısının risk profili ve yatırımcı açısından oluşabilecek kredi ve likidite risklerinin değerlendirilmesi alanlarında katkı sağlamaktadır.

Ayrıca finansal modelleme, derecelendirme metodolojileri ve regülasyon uyumu çerçevesinde risk faktörlerinin yatırımcıya açık ve şeffaf şekilde sunulması konularında uzmanlık sunmaktadır.

5.5. Kampanya İnceleme Sonuçları

Girişim Hakkında

Blue Hybrid Solutions, yenilenebilir enerjiyle çalışan, yüzer ve modüler deniz suyu arıtma platformları geliştirir.

Sistem; kara altyapısı gerektirmeden, şebekeden bağımsız şekilde içme ve kullanma suyu üretir.

Amaç, su stresi yaşayan kıyı bölgeleri için hızlı, düşük maliyetli ve ölçeklenebilir bir alternatif sunmaktır.

FonVenture Kitle fonlama Platformu A.Ş.

www.fonventure.com

0212 288 12 12

(Handwritten signature)

Ürün Hakkında

Blue Hybrid Solutions ürünü; %100 yenilenebilir enerjiyle çalışan, deniz üzerinde konumlanan ve modüler olarak ölçeklenebilen bir deniz suyu arıtma platformudur.

Sistem, güneş ve rüzgâr enerjisi entegrasyonu sayesinde enerji maliyeti olmadan çalışır ve kısa sürede devreye alınabilir.

Tespit Edilen Sorun

Mevcut Deniz Suyu Arıtma ve Su Tedarik Modellerinin Temel Sorunları:

- Kara bazlı sistemlerde yüksek altyapı, inşaat ve kamulaştırma maliyetleri
- Uzun proje geliştirme ve devreye alma süreleri (12–36 ay)
- Fosil yakıt ve elektrik şebekesine bağımlılık
- Kıyı alanlarında yoğun izin süreçleri, regülasyon riski ve yüksek tahsis bedelleri
- Merkezi ve büyük ölçekli sistemlerde düşük esneklik ve yatırım ölçeklenebilirliği
- Artan enerji maliyetleri nedeniyle yüksek opex
- Acil ve geçici su krizlerine zamanında yanıt verememe

Bulunan Çözüm

Blue Hybrid Solutions – Alternatif ve Hızlı Çözüm Modeli:

- Yüzer ve kara altyapısı gerektirmeyen platform tasarımı
- Aylar içinde devreye alınabilen sistemler
- Güneş ve rüzgâr ile enerji bağımsızlığı
- Modüler yapı ile kademeli ölçeklenme
- Kıyı alanı kullanmadan kurulum imkânı
- Düşük ve öngörülebilir operasyonel maliyet (low opex)
- Acil ve geçici su ihtiyaçları için hızlı çözüm

Değer Önerileri

Kullanıcılar için;

- Sürekli ve güvenilir temiz su erişimi
Kıyı bölgelerinde, adalarda veya su stresi yaşayan yerlerde kesintisiz içme ve kullanım suyu sağlar.
- Enerji maliyetlerinin düşmesi
%100 yenilenebilir enerji kullanımı sayesinde fosil yakıt bağımlılığı ortadan kalkar; uzun vadede işletme maliyetleri azalır.
- Modüler ve ölçeklenebilir yapı
İhtiyaca göre kapasite artırılabilir veya azaltılabilir. Bu da küçük yerleşimlerden büyük şehirlere kadar geniş kullanım imkânı sunar.
- Altyapı bağımlılığının azalması
Karada büyük tesisler kurmaya gerek kalmadan, doğrudan deniz üzerinde çalıştığı için özellikle altyapısı zayıf bölgelerde avantaj sağlar.
- Afet ve kriz durumlarında çözüm
Deprem, kuraklık veya altyapı hasarı gibi durumlarda hızlı kurulabilir ve acil su ihtiyacını karşılayabilir.
- Taşınabilirlik ve esneklik
Platformlar farklı lokasyonlara taşınabilir; bu da mevsimsel veya geçici ihtiyaçlara hızlı çözüm sunar.

Ekosistem için;

- Karbon ayak izinin azaltılması
Fosil yakıt yerine güneş, rüzgâr veya dalga enerjisi kullanımı sayesinde sera gazı emisyonları minimize edilir.
- Karasal ekosistem üzerindeki baskının azalması
Deniz üzerinde konumlanması, kara alanlarının kullanımını azaltır; doğal habitatların korunmasına katkı sağlar.
- Su kaynaklarının sürdürülebilir kullanımı
Yeraltı ve tatlı su kaynaklarına olan aşırı yükü azaltarak su döngüsünün korunmasına yardımcı olur.
- Tuzlu su arıtımında çevresel etki kontrolü
Gelişmiş sistemlerle atık tuz (brine) yönetimi optimize edilirse deniz ekosistemine verilen zarar minimize edilebilir.
- Yerel ekosistemlere uyumlu tasarım potansiyeli
Modüler yapı sayesinde platformlar, hassas bölgelerde minimum etki yaratacak şekilde konumlandırılabilir.
- İklim değişikliğine adaptasyon
Artan kuraklık ve su kıtlığına karşı dirençli bir çözüm sunarak toplumların iklim değişikliğine uyumunu destekler.

Pazar ve Rekabet Analizi

Pazar:

Kamu: Kıyı ve yarımada belediyeleri, su ve kanalizasyon idareleri
Turizm & Özel Sektör: Resort oteller, marinalar, tatil köyleri
Yerel Topluluklar: Adalar, yarı izole kıyı yerleşimleri

Pazar Büyüklüğü (USD / yıl)

TAM – Küresel desalinizasyon pazarı: ~20–25 milyar USD
SAM – Yenilenebilir enerji entegre desalinizasyon: ~6–8 milyar USD
SOM – Türkiye + Akdeniz odaklı hedef pazar: ~0,5–1 milyar USD

Rekabet Analizi:

Uzun vadede ölçeklenme, maliyet rekabeti ve büyük oyuncuların bu alana girişi en önemli rekabet riskleri arasındadır.

Güçlü ve büyük oyuncuların rekabetine karşı Blue Hybrid'in modüler ve taşınabilir yapısı, daha hızlı kurulum, ihtiyaca göre kapasite artırımı ve farklı coğrafyalara kolay adaptasyon sağlar.

Buna ek olarak, tamamen yenilenebilir enerjiyle çalışması sayesinde hem işletme maliyetlerini düşürür hem de regülasyon ve sürdürülebilirlik tarafında güçlü bir rekabet avantajı oluşturur.

Hedef Kitle:

- Kıyı ve yarımada belediyeleri, su ve kanalizasyon idareleri
- Resort oteller, marinalar, tatil köyleri
- Yerel Topluluklar: Adalar, yarı izole kıyı yerleşimleri

FonVenture Kitle fonlama Platformu A.Ş.
www.fonventure.com
Davutpaşa Vd. 388/17213


Ticarileşme ve İş Modeli:

Öncelikli Satış Odak Alanları

- Kıyı ve yarımada belediyeleri
- Yaz sezonunda nüfusu artan turizm bölgeleri
- Marinalar ve endüstriyel kıyı tesisler
- iAda ve yarı izole yerleşimler

Doğrudan Satış & Kurumsal İş Birlikleri

- Doğrudan satış ve teknik sunumlar (belediyeler ve kamu kurumları)
- Çalışan pilot sistemler üzerinden referans bazlı satış
- Kurumsal iş birlikleri ve çerçeve anlaşmalar (enerji, altyapı ve finans ortaklarıyla)
- Hibe ve fon destekli projeler (AB, kalkınma ajansları, yeşil finansman)

Gelir Modelleri

- Sistem Satışı (EPC) – Anahtar teslim
- Su Hizmeti Modeli (Water-as-a-Service) – Kira / işletme
- Uzun Vadeli Su Alım Anlaşmaları (WPA)
- Uzun Dönem Servis & Bakım (LTSA)

Gelişim Süreçleri ve AR-GE:

- Patent başvurusu Eylül 2024
- Şirket açılışı Ocak 2025
- İzin Başvuru süreçleri ve Pilot Tesis çalışması Mart-Haziran 2025
- Pilot Tesis Lansmanı Temmuz 2025
- Ticari Görüşmeler & Satış Hazırlıkları Eylül 2025
- 5 Yeni Belediye ve Kurumsal Proje için tekliflendirme & Rainmaker Holland ile partnerlik anlaşması Aralık 2025
- İTÜ Çekirdek Express kabulü Ocak 2026
-

SWOT Analizi

Güçlü Yönler:

- Yüksek ve sürekli üretim kapasitesi (büyük ölçekli projelerde)
- Olgun, yaygın olarak bilinen ve standartlaşmış teknolojiler
- Büyük projelerde deneyim ve referanslar

Zayıf Yönler:

- Yüksek ilk yatırım (CAPEX) ve uzun geri dönüş süresi
- Uzun izin, inşaat ve devreye alma süreleri
- Şebeke elektriğine ve enerji fiyatlarına bağımlılık
- Talep dalgalanmalarına ve mevsimselliğe düşük uyum
- Yerel ve mevsimsel talep dalgalanmalarına uyumsuzluk

FonVenture Kible fonlama Platformu A.Ş.

www.fonventure.com

Devletpaşa Yıl. 308187/234

(Handwritten signature)

Fırsatlar:

- Küresel su kıtlığı hızla artıyor
- Kıyı bölgelerinde temiz su talebi yükseliyor
- Yenilenebilir enerjiye geçiş hızlanıyor
- Karbon emisyonu düşük sistemlere talep artıyor
- Modüler ve hızlı kurulabilen teknolojiler öne çıkıyor
- Water-as-a-Service modeli yaygınlaşıyor
- Rekabetin henüz doygun olmadığı bir pazarda yer alıyor

Tehditler:

- Yüksek ilk yatırım (CAPEX) maliyetleri
- Büyük oyuncuların (ör. Veolia, SUEZ) pazara girmesi
- Deniz ortamında operasyonel zorluklar ve bakım maliyetleri
- Yenilenebilir enerji üretimindeki dalgalanmalar
- Brine (tuzlu atık) yönetimine yönelik çevresel regülasyonlar
- Uzun ve karmaşık kamu ihale süreçleri

Riskler ve Azaltıcı Stratejiler:

Faaliyet Riskleri:

- Operasyonel riskler ve bakım maliyetleri.
- Entegrasyon problemleri

Sektörel Riskler:

- Bürokratik engeller ve yasal düzenlemeler

Paylara İlişkin Riskler:

- Belediyelere yapılacak satışlarda olası gelir aksamaları
- Likidite belirsizliği

Finansal Analiz ve Değerlendirme Sonuç:

Firmanın beş yıllık projeksiyon kapsamında sunduğu gelir ve gider rakamları incelendiğinde, bu girişimin büyük projelerle hacimli işlere imza atacağı ve bu kapsamda hızlı ölçeklenebilirlik potansiyeline sahip, güçlü nakit üretim kapasitesi oluşturan bir iş modeli sergilediği görülmektedir.

2026 yılının ikinci yarısında sadece iki proje ile 84.060.000.- TL ciroya ulaştığı ve düzenli olarak artan projelerle birlikte proje sayısını beşinci yılın sonunda otuz ikiye ve toplam ciroyu da 2.522.240.000.- TL'ye ulaştırdığı görülmektedir.

Bu düzenli ve ivmelenerek artan ciro artışı girişimin her yıl katlanarak büyüyeceğini ve zaten halihazırda boş bir pazardan yüksek pay alacağına ve projenin kabul göreceğine işaret etmektedir.

Gider tarafına baktığımızda ise 2026 yılının ikinci yarısında 7.500.000.- TL olan giderlerin artan iş hacimleri ile birlikte özellikle de personel giderleri tarafında artarak beşinci yılın sonunda toplamda 330.346.105.- TL olarak gerçekleştiği görülmektedir. Giderler artan cironun içinde yaklaşık %11'lik payını yıllar içinde koruyor bu da gelir büyüklüğüne kıyasla giderlerin yönetilebilir bir seviyede kaldığını ve operasyonel verimlilik açısından pozitif bir gösterge olduğunu ifade etmektedir.

FonVenture Kitle Fonlama Platformu A.Ş.

www.fonventure.com

Davutpaşa Yd. 308/172334

(Handwritten signature)

Nakit akışı incelendiğinde, Girişimin her yıl pozitif nakit üretimi sağladığı ve bunun artarak devam ettiği görülmektedir.

• 2026 yılı (ikinci yarıyıl)	13.021.800.-TL
• 2027 yılı	21.830.190.-TL
• 2028 yılı	64.495.556.-TL
• 2029 yılı	158.600.062.-TL
• 2030 yılı	175.006.668.-TL
• 2031 yılı	224.678.695.-TL

Yukarıda her yıl bağımsız olarak belirtilen üretilmiş nakit akışının 2031 yılında kümülatif olarak geldiği noktaya bakıldığında ise Toplamda 657.632.971.-TL'ye ulaştığı ve bunun sonucu olarak da;

- Girişimin kendi operasyonel maliyetlerini kendi nakit akışıyla karşıladığı,
- Yüksek marjlı ve sürdürülebilir bir gelir modeline sahip olduğu,
- Nakit akımının güçlü bir şekilde artarak devam etmesi sayesinde ileri dönemlerde yatırımcıya değer yaratma ve kâr dağıtma açısından güçlü bir pozisyona sahip olduğu görülmektedir.

Genel olarak değerlendirildiğinde, gelişim alanı açık bir pazarda olması ve “su sorunu” gibi son derece önemli bir alanda çözüm üretmesi girişimi yatırım açısından dikkat çekici hale getirmektedir.

Sonuç olarak, Blue Hybrid Girişiminin yatırım turuna çıkarılması ve talep edilen fonun toplanması yönünde karar verilmesi uygundur.

Yatırım Komitesi Üyeleri Şart ve Şerhleri	
Adı Soyadı	Şart / Şerh
Dr. Fahrettin YAHŞI	Şerhi Yoktur
Dr. Aydın GÜNDOĞDU	Şerhi Yoktur
Aziz BATTAL	Şerhi Yoktur
Hüseyin ATILKAN	Şerhi Yoktur

5.6. Değerlendirme Politikası

Platform Değerlendirme Politikamız 3.3.2025 tarihli Yönetim Kurulu kararı ile kabul edilmiş ve aynı tarihte yürürlüğe girmiştir.

Bu politikanın amacı, FonVenture Kitle Fonlama Platformu Anonim Şirketi'ne ilgili mevzuata uygun olarak başvuru yapan Girişimci veya Girişim Şirketinin Bilgi Formunun onaylanmasına ve 27.10.2021 tarihli 31641 sayılı Resmi Gazete'de yayımlanan “Paya Dayalı Kitle Fonlaması Tebliği (III – 35/A.2) Ek-2’de asgari unsurları belirlenen fizibilite raporunun incelenmesine yönelik olarak objektif değerlendirme ölçüt ve yöntemlerini içeren Yatırım Komitesi değerlendirmesine ilişkin ilke ve esasları düzenlemektir.

FonVenture Kitle fonlama Platformu A.Ş.

www.fonVenture.com

Davutpaşa Vcd. 33915/2309

(Handwritten signature)

Platform'a yapılan başvurular ilgili mevzuata uygun olarak, Girişim şirketine dönüşme potansiyeli taşıyan teknoloji faaliyeti, inovasyon faaliyeti ve/veya üretim faaliyeti yürütmek için kaynak ihtiyacı olan iş fikirleri değerlendirmeye alınır.

Girişimci veya Girişim Şirketi çevrimiçi olarak sunulan başvuru formunu doldurur. Bu formda Girişim Şirketinin daha önce kurulup kurulmadığına göre temin edebildikleri bilgi ve belgeler ile Sermaye Piyasası Kurumu tarafından Bilgi Formunda istenen diğer bilgi ve belgeler bulunur.

- Girişiminin Sektörü,
- Girişiminin Kategorisi,
- Ürün veya Hizmetlerinin hitap ettiği bölge (Ulusal/Global),
- Müşteri sayısı,
- Son bir yıl içerisinde düzenlediği fatura toplamı,
- Girişimciyi ve/veya ekibini tanıttıcı bilgiler,
- Girişimini ve/veya Girişim Şirketini tanıttıcı bilgiler,
- Resmi olmayan proje ortakları ve/veya hissedarına ait bilgiler,
- Girişimin ve/veya Girişim Şirketinin web sitesi,
- Girişimin ve/veya Girişim Şirketinin sosyal medya hesapları ve takipçi sayıları,
- Girişimini anlatan fotoğraf, video, çizim ve metinler,
- Mevcut Durum Raporu,
- SWOT Analizi,
- Aldığı devlet destekleri,
- Aldığı Yatırımlar,
- Beş yıllık İş Planı,
- Fizibilite Raporu,
- Pazar Analizi,
- Rakip Analizi,
- Beş Yıllık İşletme Bütçesi,
- Beş Yıllık Yatırım Bütçesi,
- Finansal Tablolar (Geçmiş Gerçekleşen ve 5 yıllık Tahminleri içeren),
- Girişim Şirketi kurulmuş durumda ise sermaye ve ortaklık yapısı,
- Kampanya kapsamında satmak istediği hisse miktarı ve pay bedelleri,
- Nitelikli Yatırımcı için ayrılan pay miktarı
- Finansal Kaynak Talep Tutarı (Fonlama Tutarı)

Yatırım Komitesi başvuruları öncelikle ilgili mevzuata uygunluğuna göre bir değerlendirme yapar ve şu durumları dikkate alır. Değerlendirme objektif kriterlere göre Proje Danışmanı tarafından raporlanan Bilgi Formu ve diğer bilgi ve belgelere göre sahip olduğu bilgi ve tecrübesini de kullanır. Değerlendirme yaparken Girişim şirketine dönüşme potansiyeli taşıyan teknoloji faaliyeti ve/veya üretim faaliyeti olmasına ve özellikle inovasyon içermesine dikkat edilir. Söz konusu girişim yatırım yapacak olası yatırımcıların haklarının korunmasına yönelik empati kurar. Yatırımcıları korumaya yönelik olarak olası yüksek riskleri öngörür ve bu durumu Bilgi Formunda belirtir. Başvurunun onaylanması durumunda kaynak sağlanan projenin ulusal çıkarlarımıza hizmet etmesi hususuna dikkat edilir. İş fikrinin evrensel kurallara uygun olarak din, dil, ırk ve etnik kimlik gözetmemesi bir durum olması halinde olumsuz olarak değerlendirilir. Alkol, tütün mamulleri, uyuşturucu maddeler, kumar ve kanunen suç teşkil edecek iş fikirlerinin kabul edilmemesine dair azami dikkat gösterir.

Değerlendirme Politikası'nın tam metnine chrome-

extension://efaidnbmnnnibpcajpcglclefindmkaj/https://fonventure.com/static/back_end/policie/s/DegerlendirmePolitikasi.pdf linkinden ulaşılabilir.

FonVenture Kitle fonlama Platformu A.Ş.

www.fonventure.com

Devlet Pazarı No: 338/2021

Abdullah

5.7. Çıkar Çatışması Politikası ve Beyanı

Platform Çıkar Çatışması Politikamız 3.3.2025 tarihli Yönetim Kurulu kararı ile kabul edilmiş ve aynı tarihte yürürlüğe girmiştir.

Çıkar Çatışması Politikamızın esasları; FonVenture Kitle Fonlama Platformu Anonim Şirketi'nin tüm faaliyetlerinde; mesleki etik kuralları, prensipleri, Platform'un tüm çalışanlarının görevlerini tarafsız ve objektif şekilde icra etmelerini engelleyebilecek olası çıkar çatışmalarına sebep olan durumları saptamak, bu çıkar çatışmalarından kaçınmaya ya da açıklamaya ilişkin ilke ve esaslardan oluşur.

Platform çalışanları ve ilişkide olduğu üçüncü taraf çalışanları, görevlerini ve mesleklerini en iyi şekilde yapmaya ve belirli kurallar çerçevesinde davranmaya zorlayan, çalışanlara rehberlik eden, ahlaki kuralları içeren, mesleki rekabeti düzenleyen ve hizmet ideallerini korumayı amaçlayan bu doğrultuda meslek üyelerine uymaları gereken ilke ve esasları gösteren, ilgili mevzuata dayanan mesleki kurallar bütünüdür.

Platform'un merkez ve merkez dışı örgütlerinde istihdam edilen tüm personel, mesleki etik kurallara ilişkin TSPB'nin yayınladığı "Sermaye Piyasası Çalışanları Etik İlkeleri ve Davranış Kuralları"nı okuyup anladığını beyan etmek, aynı zamanda bu ilke ve davranış kurallarına uygun hareket edeceğine ilişkin taahhüt vermek ve bu taahhütleri Platform muhafaza etmek zorundadır.

Platform çalışanları, kamuoyuyla, müşterileriyle, işverenleriyle, çalışma arkadaşlarıyla ve sermaye piyasasının diğer katılımcılarıyla ilişkilerinde bağımsız, dürüst, adil, yetkin, özenli, güncel bilgilere dayalı, saygılı ve etik hareket eder. Bağımsızlık, Dürüstlük ve Adillik, Özen ve Titizlik, Sürekli Gelişim ve Mesleki Bilgilerin Güncellenmesi, Sır Saklama, Etik Düşünme gibi temel etik kuralları gözeterek çalışma düzenini sürdürür.

Platform'un fonlama ve yatırım faaliyetleri ve hizmetlerini yerine getirmesi sırasında; müşterileri ile olan ilişkilerinde kendisi, ortakları, çalışanları, yöneticileri ve bunlarla doğrudan ya da dolaylı olarak ilişkili bulunan kişiler ile hizmet verdiği gerçek ve/veya tüzel kişiler arasında veya bir hizmet verilen kişi ile başka bir hizmet verilen kişi arasında çıkabilecek çıkar çatışmaları bu politikamız tarafından düzenlenmektedir.

Çıkar Çatışması Politikası'nın tam metnine chrome-extension://efaidnbmnnnibpcajpcglclefindmkaj/https://fonventure.com/static/back_end/policie s/CikarCatismasiPolitikasi.pdf linkinden ulaşılabilir.

5.8. Kurulca Alınan Yaptırım ve Tedbir Kararları

Yoktur.

FonVenture Kitle fonlama Platformu A.Ş.
www.fonventure.com
Denizpasa V1.236137234


6. EKLER

Asgari olarak aşağıdaki belgelerin bilgi formuna ek verilmesi gerekmektedir:

- 1) Girişim şirketinin esas sۆzleřmesi
- 2) Girişim şirketinin son iki yıllık hesap dۆnemine ait finansal raporları
- 3) Tebliğ'in 21 inci maddesinin birinci fıkrası gereği hazırlanan fon kullanım raporu
- 4) Varsa pay satış fiyatının tespiti amacıyla hazırlanan raporlar

FonVenture Kitle fonlama Platformu A.ř.
www.fonventure.com
Davutpaşa Yolu 22617/2331
